



KVARTALSRAPPORT I/2002

Meddelelse nr. 13 2002 til

Københavns Fondsbørs, Nikolaj Plads 6, 1007 København K og
aktionærer i NKT Holding A/S

Indhold

Resumé	2
Hovedtal for koncernen	3
Kvartalsrapport koncernen	4
Optiske komponenter	6
Life science komponenter	6
Materialeteknologi	7
Modne selskaber	8
Ny regnskabspraksis	10
Balance og udvikling i egenkapitalen	11
Pengestrømme og rentebærende poster	12
Segmentoplysninger	13
Praktiske oplysninger	14

I. kvartals resultatudvikling

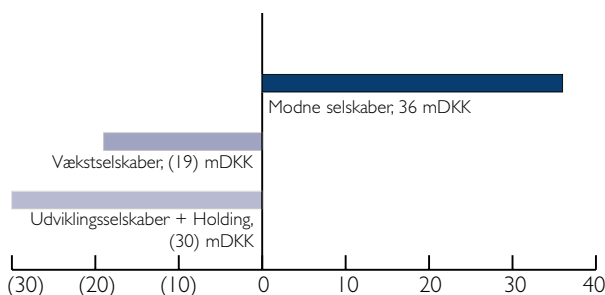
I I. kvartal 2002 blev koncernens omsætning 1.351 mDKK. I forhold til I. kvartal 2001 er der tale om en tilbagegang på 12%, som relaterer sig direkte til konjunkturudviklingen på vores hovedmarkeder. Denne har vist sig at være ringere end forventet, og aktivitetsniveauet i I. kvartal blev lavere end forudsat.

Driftsresultatet (EBIT) blev (34) mDKK i sammenligning med (56) mDKK i samme periode sidste år. Som tidligere offentliggjort er der i I. kvartal 2002 realiseret en ejendomsavance på 60 mDKK. Korrigeret herfor er driftsresultatet for I. kvartal 38 mDKK lavere end I. kvartal sidste år.

Nedgangen er påvirket af opbremsningen i telekommunikationsindustrien, den planlagte ekspansion i udviklingselskaberne og omsætningstilbagegang i NKT Cables og Nilfisk-Advance. Som følge af de gennemførte omkostningstilpasninger i disse selskaber kan vi imidlertid konstatere, at resultattilbagegangen er begrænset i forhold til omsætningstilbagegangen.

Driftsresultatet - excl. goodwill amortisering på 21 mDKK (EBITA) - udgør (13) mDKK.

Fordelingen på vores selskabskategorier ser således ud:



De finansielle poster for I. kvartal udgør (3) mDKK i mod 51 mDKK i samme periode året før. Faldet skyldes den ændrede kapitalstruktur som følge af de gennemførte udbyttebetalinger og aktietilbagekøb i andet kvartal sidste år.

Resultatet efter skat og minoritetsinteresser blev (32) mDKK imod et tilsvarende resultat året før på (1) mDKK.

Likviditeten fra drift og nettoinvesteringer har været (37) mDKK. NKT koncernens nettorentebærende gæld pr. 31. marts er (7) mDKK.

På de følgende sider har vi omtalt de mest markante begivenheder, der har præget aktiviteterne i koncernens selskaber i I. kvartal 2002. For NKT Cables, Nilfisk-Advance, IONAS og NKT Flexibles er der endvidere knyttet kommentarer til selskabernes økonomiske resultater.

Forventninger til 2002

Tidligere resultatmeldinger har forudset et resultat, som bliver negativt inden for en ramme af 50 - 100 mDKK. Resultatudviklingen i første kvartal, samt den efterfølgende tabsgivende afvikling af NOVATOR A/S bevirker, at resultatforventningerne er reduceret.

På grund af den usikkerhed, der knytter sig til konjunkturudviklingen i den resterende del af året og dermed omsætningsudviklingen for NKT Cables og Nilfisk-Advance, samt afhængigheden af ordreindgang og dermed forøget aktivitetsniveau i NKT Flexibles og IONAS, er det besluttet at tilpasse resultatforventningerne til et negativt resultat inden for en ramme af 75 - 125 mDKK.

Der forventes en beskedent nettorentebærende gæld ultimo året.

Såvel resultatforventninger som gældssituationen vil blive positivt påvirket, såfremt det lykkes at afhænde yderligere ejendomme i Priorparken.

Spørgsmål

Evt. spørgsmål til oplysningerne i denne rapport bedes venligst rettet til administrerende direktør Tom Knutzen på telefon 4348 2000.

NKT Holding A/S, den 21. maj 2002

Christian Kjær
Formand for bestyrelsen

Tom Knutzen
Administrerende direktør

Beløb i mDKK	I. kv. 2002 Urevideret	I. kv. 2001 Urevideret	Hele 2001
Resultatopgørelse			
Nettoomsætning	1.351	1.538	6.426
Driftsresultat før afskrivninger (EBITDA)	66	37	315
Af- og nedskrivning af materielle anlægsaktiver	(79)	(75)	(313)
Af- og nedskrivning af immaterielle anlægsaktiver	(21)	(18)	(81)
Driftsresultat (EBIT)	(34)	(56)	(80)
Finansielle poster, netto	(3)	51	38
Ordinært resultat før skat	(37)	(6)	(42)
Ordinært resultat efter skat	(41)	(9)	(62)
Ekstraordinært resultat før og efter skat	0	0	0
Koncernresultat efter skat	(41)	(9)	(62)
NKTs andel af koncernens resultat efter skat	(32)	(1)	(30)
Balance og medarbejdere			
Aktiekapital	500	540	500
Egenkapital	3.754	6.408	3.775
Balancesum	6.256	9.432	6.456
Rentebærende poster (netto aktiv) ¹⁾	7	2.277	71
Investeret kapital (Capital employed) ²⁾	3.944	4.376	3.926
Antal medarbejdere gennemsnit	5.521	5.825	5.690
Pengestrømme			
Pengestrømme fra driftsaktivitet	(71)	(25)	446
Investeringer i materielle anlægsaktiver, netto	80	(57)	(123)
Nøgletal			
Egenkapitalandel	60%	68%	58%
Antal aktier à 20 DKK (1.000 stk.)	25.000	26.980	25.000
Resultat efter skat, DKK pr. aktie (EPS)	(1,3)	(0,0)	(1,2)
Udbetalt udbytte, DKK pr. aktie	0,0	0,0	104,0
Indre værdi, DKK pr. aktie	150	238	151
Børskurs, DKK pr. aktie	95	252	105

Vedrørende ændringer i anvendt regnskabspraksis henvises til side 10

¹⁾ Rentebærende likvider og tilgodehavender med fradrag af rentebærende gæld

²⁾ Rentebærende poster med tillæg af egenkapital og minoritetsinteresser

Koncernstruktur pr. 21. 5.2002

NKT Holding og NKT Research & Innovation

Modne forretninger Vækst- og udviklingselskaber

	Optiske komponenter	Life science komponenter	Materiale-teknologi
NKT Cables	IONAS*	SMB	NKT Flexibles*
Nilfisk-Advance	Crystal Fibre	PicoSep	NST
Priorparken	CISILIAS	Cantion	Watech
	KOHERAS		
	LIOS Technology		

*Vækstelskaber

Der er i maj 2002 sket en ændring i porteføljen af direkte ejede selskaber, idet de gangværende aktiviteter i ingeniørselskabet NOVATOR A/S pr. 1.5.2002 blev overdraget til virksomheden Semcon Danmark A/S (se omtalen under NOVATOR på side 9).

Ultimo marts beskæftigede NKTs selskaber i alt 5.505 medarbejdere, fordelt således:

- Modne selskaber: 5.041 medarbejdere
- Vækstelskaber: 283 medarbejdere
- Udviklingselskaber og moderselskab: 181 medarbejdere
- 74% arbejder i koncernens udenlandske selskaber

Kommentarer til regnskabet

I 1. kvartal 2002 blev koncernens omsætning 1.351 mDKK. I forhold til det foregående års 1. kvartal er der tale om en tilbagegang på 12%. Det har direkte sammenhæng med konjunkturudviklingen på vores hovedmarkeder, som har vist sig at være ringere end forventet, og aktivitetsniveauet i 1. kvartal blev lavere end forudsat.

Driftsresultatet (EBIT) blev (34) mDKK, hvilket skal sammenlignes med (56) mDKK i samme periode sidste år. Som tidligere offentliggjort er der i 1. kvartal i indeværende år realiseret en ejendomsavance på 60 mDKK. Korrigeret herfor er driftsresultatet for 1. kvartal 38 mDKK lavere end i 1. kvartal 2001.

Hovedårsagerne til nedgangen er dels opbremsningen i telekommunikationsindustrien, som har forringet IONAS' driftsresultat med 8 mDKK, dels den planlagte ekspansion i udviklingselskaberne, hvilket har medført et forøget underskud i disse selskaber på 14 mDKK. Den resterende resultattilbagegang kan henføres til omsætningstilbagegangen i NKT Cables og Nilfisk-Advance. Som følge af de gennemførte omkostningstilpasninger i disse selskaber kan vi imidlertid konstatere, at resultattilbagegangen er begrænset i forhold til omsætningstilbagegangen. NKT Flexibles har i 1. kvartal realiseret en resultatfremgang på 11 mDKK i forhold til 1. kvartal 2001. Dette skyldes primært, at 1. kvartal sidste år var negativt påvirket af udviklingsomkostninger i forbindelse med udvikling og kvalificering af rør til 1000 meters havdybde til det brasilianske marked.

Med virkning fra 1.1.2002 er NKTs regnskabspraksis tilpasset den

nye årsregnskabslov. Koncernens resultat for 1. kvartal 2002 er som følge heraf påvirket positivt med 4 mDKK set i forhold til samme periode sidste år. Se omtalen side 10.

Driftsresultatet - excl. goodwill amortisering på 21 mDKK (EBITA) - udgør (13) mDKK

Likviditeten fra drift og nettoinvesteringer har været (37) mDKK. NKT koncernens nettorentebærende gæld pr. 31.3.2002 er (7) mDKK.

De finansielle poster for 1. kvartal udgør (3) mDKK imod 51 mDKK i samme periode året før. Faldet skyldes den ændrede kapitalstruktur som følge af de gennemførte udbyttebetalinger og aktietilbagekøb i 2. kvartal sidste år.

Resultatet efter skat og minoritetsinteresser blev (32) mDKK imod et tilsvarende resultat året før på (1) mDKK.

Forventninger til 2002

Tidligere resultatudmeldinger har forudset et resultat, som bliver negativt inden for en ramme af 50 - 100 mDKK.

Resultatudviklingen i første kvartal, samt den efterfølgende tabsgivende afvikling af NOVATOR A/S bevirker, at resultatforventningerne er reduceret.

På grund af den usikkerhed, der knytter sig til konjunkturudviklingen i den resterende del af året og dermed omsætningsudviklingen for NKT Cables og Nilfisk-Advance, samt afhængigheden af ordreindgange og dermed forøget aktivitetsniveau i NKT Flexibles og IONAS, er det besluttet at tilpasse resultatforventningerne til et negativt resultat inden for en ramme af 75 - 125 mDKK.

Der forventes en beskedent nettorentebærende gæld ultimo året.

Såvel resultatforventninger som gældspositionen vil blive positivt påvirket, såfremt det lykkes at afhænde yderligere ejendomme i Priorparken.

Generalforsamling 3.4.2002

Bestyrelsens forslag om et udbytte for regnskabsåret 2001 på 4 DKK per aktie à nominelt 20 DKK blev vedtaget. Således er der i april måned 2002 gennemført en samlet udbyttebetaling til koncernens aktionærer på 100 mDKK.

Det blev godkendt at tilpasse terminologien i selskabets vedtægter til den nye årsregnskabslov, hvorved bl.a. begrebet årsrapport introduceres, og bestyrelsen blev bemyndiget til i tiden indtil næste års ordinære generalforsamling at lade selskabet eller dets datterselskaber erhverve indtil 10 % af selskabets egne aktier til den på erhvervestidspunktet gældende børskurs med en afvigelse på indtil 10%.

Bestyrelse

Generalforsamlingen genvælgt den hidtidige bestyrelse. Ved et ordinært valg af medarbejderrepræsentanter til NKT Holdings bestyrelse den 26.3.2002 blev den ene af tre medarbejdervælgt

bestyrelsesmedlemmer genvalgt - og to nye bestyrelsesmedlemmer blev indvalgt.

Bestyrelsen i NKT Holding A/S består herefter af: advokat Christian Kjær; formand, forhenværende boligminister Ole Løvig Simonsen, næstformand, direktør Holger Lavesen, direktør Krister Ahlström, direktør Jan Wraae Folting, direktør Jens Münster, elektriker Jørgen Bjergskov Nielsen, NKT Cables A/S, produktionsleder Christian Ussing Nielsen, Nilfisk-Advance A/S og udviklingsingeniør Søren Chr. Terkelsen, IONAS A/S.

Egne aktier

NKT Holding ejer i dag 2,0% egne aktier. Det er en reduktion på 0,5% i forhold til beholdningen ved årets begyndelse. Reduktionen har sammenhæng med exercise af udstedte aktieoptioner. Den resterende beholdning er i al væsentlighed erhvervet til afdækning af resterende udestående aktieoptioner.

Incentives

I januar udstedte NKT Holding 173.125 styk tegningsretter til 72 ansatte i NKT Holding A/S og NKT Research & Innovation A/S samt 13.125 aktieoptioner til bestyrelsens 9 medlemmer. En beskrivelse af målsætningen, betingelserne og markedsværdien er givet i NKT Holdings fondsbørsmeddelelse af 7.1.2002. Den kan læses på www.nkt.dk under investorafsnittet.

NKT Research & Innovation

I forbindelse med flytningen af NKT Research & Innovation til Danmarks Tekniske Universitet (DTU), er der gennemført en organisatorisk omlægning af organisationen, således at de aktiviteter, der ikke er relateret til enten fotonik eller life-science områderne, er blevet udskilt i selvstændige grupper eller overført til de respektive koncernselskaber. Den nære organisation er herefter nedbragt til 32 medarbejdere, hvortil kommet et antal tilknyttede forskere i regi af NKT Academy, som har base på en række universiteter.

Der er i 1. kvartal ikke etableret nye selskaber.

DTU har via COM forskningscentret opslået et professorat, som indgår i NKT Academy. Professoratet forventes besat i løbet af efteråret. Tilgangen af unge forskere, der ønsker at gennemføre deres PhD-forløb i regi af NKT Academy, har været tilfredsstillende. Der er således igangsat det planlagte antal projekter indenfor akademiets første år.

Patent- og varemærkeafdelingen er blevet styrket yderligere, således at afdelingen nu tæller i alt 6 medarbejdere.

IONAS

Resultatudvikling

IONAS opnåede i 1. kvartal en omsætning på 3 mDKK i forhold til en omsætning i samme periode året før på 25 mDKK. Driftsresultatet i 1. kvartal udgjorde (11) mDKK imod (3) mDKK i samme periode året før.

JDSU-samarbejdet

Som følge af den markante opbremsning i anlægsinvesteringer i telesektoren over det seneste halvandet år er efterspørgslen efter optiske komponenter faldet dramatisk, og der har hverken i sidste del af 2001 eller i 1. kvartal 2002 været egentligt komponent salg via Joint Venture samarbejdet. I forbindelse med drøftelser om muligheden for at ændre Joint Venture formen til et egentligt ejerforhold har NKT/IONAS bl.a. ikke kunnet imødekomme JDSU's strategiske prioritet om at erhverve kontrol med chipteknologien og produktionskapaciteten. Parterne er derfor blevet enige om at overgå til et almindeligt kunde-leverandørforhold, og der er igangsat en proces med henblik på at afvikle de bindinger og praktiske forhold, der ligger i Joint Venture-aftalens fælles forretningssystem.

Forventninger til 2002

De nuværende aktiviteter i virksomheden har primært fokus på leverancer af nydesignede optiske chips til en række forskellige udbydere af optiske komponenter. Volumenleverancer afventer imidlertid en normalisering af investeringstakten hos teleoperatørerne. Dette forventes tidligst at finde sted i 2. halvår 2002.

CISILIAS

På en international messe i marts demonstrerede CISILIAS et 12-ports forstærkerarray, hvor 7 funktioner er integreret for hver forstærker. Således er der integreret i alt 84 funktioner i komponenten. Der registreres en stigende interesse for de nye aktive komponenter blandt potentielle brugere af produkterne.

Aktiviteterne i CISILIAS med udviklingen af aktive, optiske chips og komponenter forløber i overensstemmelse med de lagte planer.

CRYSTAL FIBRE

I Crystal Fibre har den teknologiske og markeds mæssige udvikling været positiv. Der er i 1. kvartal 2002 indleveret en række nye patentansøgninger. Der er på det seneste lanceret en række nye produkter, herunder bl.a. nye krystal fibrer med stor ulinearitet og optimeret til forskellige bølgelængder. Der er endvidere opnået lovende resultater i udviklingen af en ny fiber til fremtidens transmissions netværk.

KOHERAS OG LIOS TECHNOLOGY

For begge selskaber gælder det, at den grundlæggende teknologiske produktudvikling er tilendebragt, således at det primære forretningsmæssige fokus sigter imod at realisere produkternes kommercielle potentiale. Der er fortsat en målsætning om i 2002 at opnå en samlet omsætning i de to virksomheder i niveauet 35 mDKK.

I KOHERAS er der fokus på globalt at markedsføre virksomhedens fiberlaser-produkter indenfor de segmenter, hvor virksomhedens produkter har et anvendelsespotentiale. For tiden opleves den bedste markedsrespons inden for sensoranvendelser til off-shore olieeftersøgning og til sikkerhedsovervågning.

I LIOS Technology er aktiviteterne koncentreret om at markedsføre virksomhedens temperaturovervågningskoncept til andre formål end de oprindelige tunnelovervågningsapplikationer. De første ordrer på systemer til anvendelse i forbindelse med industrielle procesanlæg er indgået og på det seneste har virksomheden oplevet sin største kontrakt overhovedet med aftale om levering af 35 brandovervågningsystemer til kabeltracéer i Madrid, også et nyt markedsområde for LIOS Technology.

SMB, PICOSEP OG CANTION

Den teknologiske udvikling i NKT's life-science selskaber vurderes at forløbe tilfredsstillende, omend de kommercielle resultater, især i SMB er en smule bagud for de lagte planer. Dette vurderes primært at skyldes, at aktivitetsniveauet hos de potentielle kunder for life-science komponenter for tiden er relativt lavt. Hovedparten af SMB's ressourcer vil i 2002 fokusere på udvikling af produktområderne microflow systemer og cell chip.

I PicoSep har man opnået gode teknologiske fremskridt, som sandsynliggør Proof of Concept i 3. kvartal 2002. Med baggrund i de nye tekniske resultater igangsættes en aktiv dialog med potentielle kunder vedrørende kravspecifikationer.

I Cantion er der i 1. kvartal ansat 3 fuldtidsmedarbejdere, og virksomheden præsenterer løbende sin teknologi på konferencer, messer og i trykte publikationer. Cantion indleverer løbende patenter, og porteføljen omfatter nu 5 patentansøgninger.

Der pågår løbende sondering af muligheder for at etablere partnerskaber med andre virksomheder, der er aktører på områder, som passer sammen med de forretningsområder, som NKT's selskaber sigter imod.

NKT FLEXIBLES (ejerandel 51%)

Resultatudvikling

NKT Flexibles nåede i årets 1. kvartal en omsætning på 53 mDKK. Det er en fremgang på 9% i forhold til 1. kvartal året før. Driftsresultatet, der blev negativt med 8 mDKK, viser en forbedring på 11 mDKK i forhold til året før.

Fremgangen skyldes primært, at 1. kvartal sidste år var negativt påvirket af omkostninger i forbindelse med udvikling og kvalificering af rør til 1000 meters havdybde på det brasilianske marked. Der har endvidere været tale om en positiv udvikling i brutto-dækningsgraden målt i forhold til samme periode sidste år. De kontante kapacitetsomkostninger er steget marginalt fra 34 mDKK i 1. kvartal sidste år til 35 mDKK i år.

I årets første 3 måneder er den nettorentebærende gæld forøget med 27 mDKK, hvoraf betaling af renteudgifter udgør 4 mDKK. En væsentlig årsag hertil er opbygning af arbejdskapital.

Forventninger

Ordrebeholdningen udgjorde ved udgangen af 1. kvartal 118 mDKK (heraf 1/3 til levering i 2003). Ordrebeholdningen er lavere end oprindelig forventet, og målsætningen for helåret om at realisere en fremgang i omsætningen i 2002 afhænger af snarlig ordreindgang i samme niveau. Baseret på den aktive tilbudsliste er dette fortsat realistisk, og ovennævnte målsætning er derfor fastholdt.

Aktiviteter

NKT Flexibles har realiseret et antal ordrer på forskellige varianter af de risers og flowlines, som virksomheden fremstiller. Blandt disse er en leverance til Norsk Hydro på udskiftning af en vandinjektionsledning i Vigdis feltet i Nordsøen. Endvidere en leverance til Vanguard SPM (IOM), Australien, på risers og flowlines til et gasudvindingsfelt på nord-vestkysten af Australien. Rørene skal specialinstalles, så de kan modstå de cykloner, der forekommer i denne del af landet. Til Sonangol P & P i Angola har NKT Flexibles færdigproduceret en leverance omfattende riser og jumpers som led i et større udviklingsprojekt. På trods af et stigende aktivitetsniveau er det endnu ikke lykkedes at få ordre på et projekt, der har et omfang, som kan udnytte rørfabrikens samlede kapacitet.

På de indre linier har NKT Flexibles nået resultater omkring produktudvikling indenfor armering og udbøjningstests, og NKT Flexibles har udbygget sine laboratoriefaciliteter og overtaget en række af de funktioner, der tidligere blev varetaget af NKT Research. Som oplyst i NKT Holdings årsrapport 2001 er der igangsat et omfattende udviklingsprojekt, FLEXTREME™, med det mål at udvikle rør med egenskaber der muliggør anvendelse på op til 3000 meters havdybde.

NST

Med en løbende forbedring af båndkvalitet og yield positionerer NST sig som seriøs udbyder af superledende bånd. NST er således bandleverandør til adskillige fremtrædende demonstrationsprojekter, men der tegner sig endnu ikke et klart billede af, hvornår det industrielle vækstpotentiale for superledende bånd vil kunne realiseres.

WATECH

Det teknologiske koncept, som Watech er baseret på, har vist sin duelighed ikke kun i forbindelse med oparbejdning af PVC-holdigt affald. Alt tyder på, at teknologien er bæredygtig også i forbindelse med oparbejdelse af elektronikskrot, røggasaffaldsprodukter og trykimprægneret træ.

Det er endnu ikke lykkedes at etablere en ejerkonstellation omkring Watech, der kan bringe virksomheden ind i en kommerciel vækstfase. Den største barriere herfor er politikernes manglende vilje til at definere grænseværdier for håndtering af miljøskadeligt affald og lovgive på området omkring langsigtede affaldsproblemstillinger.

Såfremt der ikke viser sig muligheder for at nyttiggøre Watech konceptet i et driftsøkonomisk bæredygtigt perspektiv, vil NKT se sig nødsaget til at afvikle de igangværende aktiviteter.

NKT CABLES

Resultatudvikling

NKT Cables Group realiserede i 1. kvartal en omsætning på 593 mDKK. I forhold til 1. kvartal året før er der tale om et omsætningsfald på 15%. Korrigeres der for metalprisudviklingen, udgør omsætningsfaldet 10%. Dette er isoleret set ikke tilfredsstillende, men dog samstemmende med udviklingen hos vores hovedkonkurrenter. Det er således vores vurdering, at udviklingen er konkurbestemt.

Omsætningstilbagegangen på 101 mDKK kan henføres til optiske telekabler (-29 mDKK / -65%) og lavspændingsprodukter herunder installationskabler (-74 mDKK / -28%). Førstnævnte har direkte sammenhæng med den kraftige opbremsning i investeringsniveauet i telekommunikationsindustrien, mens sidstnævnte kan henføres til lav efterspørgsel fra byggeindustrien primært i Tyskland.

Aktivitetsniveauet for høj- og mellemspændingsprodukter har i 1. kvartal ligget over sidste år, og baseret på indgåede rammeaftaler og ordrebeholdning har vi her en forventning om fremgang i såvel mængder som priser for helåret.

Driftsresultat for 1. kvartal udgør (47) mDKK mod (31) mDKK sidste år. Denne udvikling har direkte sammenhæng med omsætningsnedgangen. En stigning i bruttodækningsgraden på 3 pct.-point samt et fald i de kontante kapacitetsomkostninger på 3% i forhold til samme periode sidste år har dog afbødet konsekvenserne af omsætningsfaldet betydeligt.

I årets 1. kvartal er den nettorentebærende gæld forøget med 40 mDKK, hvoraf betaling af renteudgifter udgør 10 mDKK. Denne udvikling følger forventningerne og skyldes den sæsonpåvirkede afsætning - med deraf afledt behov for lageropbygning.

Forventninger

Baseret på udviklingen i 1. kvartal er omsætningsforventningerne til helåret reduceret fra en fremgang på 3% til et niveau svarende til sidste års omsætning. Det er således forventningen at tilbagegangen i 1. kvartal opvejes af en tilsvarende fremgang i den resterende del af året. Driftsresultatet for helåret forventes på dette grundlag realiseret i niveauet 10 -20 mDKK.

Aktiviteter

Der er i første kvartal indgået en rammeaftale med en større europæisk grossist om afsætning af lavspændingsprodukter på udvalgte markeder.

På mellemspændingsområdet er der i første kvartal opnået et gennembrud, idet der for første gang nogensinde er opnået en rammeaftale om levering til det franske marked.

På højspændingsområdet har der i første kvartal været et højt aktivitetsniveau bl.a. i forbindelse med afgivelse af tilbud på to store projekter i henholdsvis Danmark og Mellempøsten. Resultatet af disse licitationer forventes afgjort i andet kvartal.

Arbejdet med optimering af balance struktur og cashflow, herunder afhændelse af ikke strategiske aktiver er fortsat i første kvartal. Som et resultat heraf er det efter kvartalets udløb lykkedes at afhænde kabeloparbejdningsaktiviteten i Hals samt kabeludlægningssskibet H.P. Lading til bogførte værdier. Begge aktiviteter knyttede sig til den nu afviklede søkabelproduktion, og var derfor ikke længere en naturlig del af kabelforretningen. Der er identificeret en række andre aktiver, som ligeledes vil forsøges solgt.

I den polske virksomhed, SFK, er der iværksat et restruktureringsprojekt med henblik på effektivisering af såvel produktion som de administrative funktioner. På den baggrund er der truffet beslutning om at reducere i antallet af medarbejdere i Polen med knapt 15%. Det samlede medarbejderantal i NKT Cables Group forventes ved årets udgang at være 2.700.

I april måned modtog NKT Cables i Danmark en miljøpris i kategorien "Grønne produkter" for udviklingen af sine PVC-fri NOPO-VIC-kabler. Med afviklingen af PVC-holdige plastmaterialer, der hos NKT Cables i Danmark har været anvendt til isoleringskapper i kabler, skåner NKT Cables samfundet for de betydelige gener, der traditionelt knytter sig til især bortskaffelse af PVC-affald. Med den aktuelle miljøpris er NKT Cables samtidig nomineret som deltager i en miljøpris-konkurrence, der finder sted senere på året i EU-regi.

NILFISK-ADVANCE

Resultatudvikling

Nilfisk-Advance realiserede i 1. kvartal en omsætning på 681 mDKK i mod 743 mDKK i samme periode sidste år. Tilbagegangen er jævnt fordelt, idet USA med en omsætning på 223 mDKK er 8% under sidste år; Asia/Pacific med en omsætning på 50 mDKK er 8% under sidste år, og Europa med en omsætning på 408 mDKK ligeledes er 8% under sidste år. Denne salgsudvikling er lavere end vores forventning, men samstemmende med udviklingen hos vores hovedkonkurrenter.

Driftsresultatet (EBIT) for 1. kvartal udgør 8 mDKK efter amortisering af goodwill med 15 mDKK. På trods af det konstaterede omsætningsfald på 62 mDKK i forhold til samme periode sidste år er driftsresultatet kun reduceret med 5 mDKK. Baggrunden herfor er en forbedring af bruttodækningsgraden på 2 pct.-point og en reduktion af de kontante kapacitetsomkostninger med 5%.

I årets 1. kvartal er den nettorentebærende gæld forøget med 64 mDKK. Betaling af renteudgifter udgør 9 mDKK. En væsentlig årsag til denne udvikling er købet af de resterende 30% af det italienske selskab, CFM, i januar måned til en pris af 43 mDKK. Vi kan således konstatere, at driften har medført et netto likviditetstræk på 12 mDKK. Dette skyldes alene opbygning af arbejdskapital, idet periodens resultat før afskrivninger (EBITDA) har været positivt med 38 mDKK.

Forventninger

Baseret på udviklingen i 1. kvartal er omsætningsforventningerne til helåret reduceret fra en mindre fremgang til et niveau svarende til

sidste år. Det er således vores forventning at tilbagegangen i 1. kvartal opvejes af en tilsvarende fremgang i den resterende del af året. Driftsresultatet for helåret forventes på dette grundlag realiseret på niveauet 2,5% af omsætningen i modsætning til tidligere 3%.

Aktiviteter

Som toneangivende udbyder af rengøringsmaskiner, har udviklingen i Nilfisk-Advance fulgt den samme trend, som præger markedets øvrige dominante udbydere.

Til imødegåelse af den ugunstige markedsudvikling er der fortsat kraftig fokus på omkostningsbesparelser og effektivitetsforbedringer i alle dele af Nilfisk-Advance. Som et synligt resultat heraf er antallet af ansatte i 1. kvartal reduceret med yderligere 32, således at det samlede medarbejderantal udgør 2.158 ved udgangen af kvartalet. Det er målsætningen at reducere medarbejder-antallet til omkring 2.100 ved årets udgang.

I 1. kvartal er Tyskland, Østrig og Holland overgået til distribution via det europæiske centrallager. Implementering heraf forventes afsluttet i 2. kvartal. Herefter udestår kun to ud af de 13 europæiske salgsselskaber at blive tilknyttet centrallageret. Vi forventer, at dette tiltag vil medføre yderligere lagerreduktioner i de kommende måneder.

Med henblik på yderligere effektivisering af den europæiske organisation har Nilfisk-Advance taget initiativer til centralisering af IT og fælles administrative funktioner (shared service). Al IT-drift forventes således at være centraliseret i Europa omkring årets udgang. Lignende aktiviteter pågår i USA, hvor man i Malvern, Chicago og Plymouth samt i Canada undersøger mulighederne for shared service.

Den tidligere offentliggjorte flytning af produktion fra Brøndby forløber som planlagt. Overførsel af produktion til fabrikken i Åmål i Sverige er tilendebragt, og outsourcing af produktion til en ekstern producent forventes at blive afsluttet i 3. kvartal 2002.

Den intensiverede produktudvikling forløber som planlagt. Vi forventer således i alt 5 produktlanceringer i løbet af første halvår. Dette samt re-engineering af øvrige produkter forventes at bibringe yderligere forbedring af bruttodækningsgraden.

Forberedelsen til etablering af et salgsselskab i Kina er fortsat i 1. kvartal, og det forventes at føre til etablering i 2. kvartal.

NOVATOR (ejerandel 67%)

De igangværende aktiviteter, aktiver og en del af NOVATOR's 21 medarbejdere blev den 1.5.2002 overtaget af den svenske virksomhed Semcon's datterselskab, Semcon Danmark A/S. De medarbejdere, der ikke blev tilbudt stillinger i Semcon Danmark, er blevet sagt op. Hermed er aktiviteten i ingeniørselskabet ophørt.

Baggrunden for denne disposition skal ses i lyset af, at den generelle tilbageholdenhed i industrien gjorde det vanskeligt at sælge inge-

nørtimer indenfor de kompetencer, som NOVATOR repræsenterede. De igangsatte undersøgelser med henblik på at etablere en ny ejerstruktur omkring NOVATOR resulterede således i en overdragelse af selskabets igangværende aktiviteter til Semcon Danmark.

Forventninger

Resultatet i NOVATOR for regnskabsåret 2002 dækkende drift, afvikling af ikke solgte aktiviteter samt effekten af transaktionen med Semcon vil være i størrelsesordenen (12) mDKK, hvoraf NKT Holdings andel udgør 67%.

PRIORPARKEN

I januar måned solgte Priorparken én af sine ejendomme for 110 mDKK. Avancen er opgjort til 60 mDKK. Det er et led i NKT Holdings strategi at reducere kapitalbindingen i Priorparken via salg af enkelt-ejendomme, og der er sat skærpet fokus på aktivt salgsarbejde i denne sammenhæng.

Med virkning fra 1.1.2002 er NKTs regnskabspraksis tilpasset den nye årsregnskabslov samt de seneste offentliggjorte danske regnskabsvejledninger. I denne forbindelse er det endvidere besluttet at foretage hensættelser til løbende garantiforpligtelser, samt foretage visse mindre reklassificeringer i regnskabet.

Der er sket tilpasninger af sammenligningstal i overensstemmelse med IAS-standarder:

Ændringernes effekt pr. 31.3.2002 i forhold til tidligere anvendt regnskabspraksis er følgende:

	<u>Egenkapital</u>	<u>EBIT</u>
	1.1.2002	31.3.2002
<i>Beløb i mDKK</i>		
Goodwill (restruktureringssomkostninger i køb- ende selskab udgår)	(90)	2
Udviklingsomkostninger (Aktiveres fra 1.1.2002)	-	4
Tilbageførte opskrivninger af ejendomme (Foretaget i tidligere år)	(66)	2
Hensættelse til løbende garantier	(41)	-
Afsat udbytte 31.12.2001 tilbageføres (Udbytte afsættes ikke i balancen fremover)	100	
	<u>(97)</u>	<u>8</u>

Driftsresultatet for 1. kvartal 2001 er positivt påvirket med 4 mDKK, hvorfor resultatændringen fra 1. kvartal sidste år til i år netto kun udgør 4 mDKK.

BALANCE OG UDVIKLING I EGENKAPITALEN

Beløb i mDKK	I. kv. 2002 Urevideret	I. kv. 2001 Urevideret	Hele 2001
Balance			
Immaterielle anlægsaktiver	838	844	821
Materielle anlægsaktiver	1.987	2.138	2.066
Finansielle anlægsaktiver	43	46	45
Anlægsaktiver i alt	2.868	3.028	2.932
Varebeholdninger	1.229	1.513	1.199
Tilgodehavender	1.269	1.426	1.292
Værdipapirer	90	265	113
Likvide beholdninger	800	3.200	920
Omsætningsaktiver i alt	3.388	6.404	3.524
Aktiver i alt	6.256	9.432	6.456
Egenkapital	3.754	6.408	3.775
Minoritetsinteresser	197	243	222
Hensatte forpligtelser	377	502	415
Langfristet gæld	407	594	510
Kortfristet gæld til kreditinstitutter	472	594	450
Kortfristet gæld i øvrigt	1.049	1.091	1.084
Passiver i alt	6.256	9.432	6.456
Udvikling i egenkapitalen			
Egenkapital pr. 1. januar	3.872	4.149	4.149
Tilpasning anvendt regnskabspraksis	(97)	2.595	2.595
Reguleret primoegenkapital	3.775	6.744	6.744
NKTs andel af koncernens resultat	(32)	(1)	(30)
Kursomregning af resultat og egenkapital i udenlandske virksomheder	7	33	47
Egne aktier / afregnede aktieoptioner	4	(368)	(180)
Betalt udbytte	0	0	(2.806)
Egenkapital ultimo	3.754	6.408	3.775

PENGESTRØMME OG RENTEBÆRENDE POSTER

Beløb i mDKK	I. kv. 2002 Urevideret	I. kv. 2001 Urevideret	Hele 2001
Driftsresultat før afskrivninger (EBITDA)	66	37	315
Finansielle poster, netto	(3)	51	38
Ændring i arbejdskapital og fortjeneste ved salg af anlægsaktiver tilbageført m.v.	(134)	(113)	93
Pengestrømme fra driftsaktivitet	(71)	(25)	446
Investeringer i materielle anlægsaktiver, netto	80	(57)	(123)
Øvrige investeringer m.v.	(46)	(19)	(47)
Driftsaktivitet og investeringer i alt	(37)	(101)	276
Betalt udbytte	0	0	(2.806)
Køb egne aktier / aktieoptioner excl. udbytte m.v.	(24)	(368)	(123)
Ændring i rentebærende poster, netto	(61)	(469)	(2.653)
Primo rentebærende poster, netto	71	2.758	2.758
Valutaomregning vedr. nettorentebærende aktiver	(3)	(12)	(34)
Ultimo rentebærende poster, netto	7	2.277	71

Beløb i mDKK	I. kv. 2002 Urevideret	I. kv. 2001 Urevideret	Hele 2001
Nettoomsætning			
NKT Cables Group	593	694	3.039
Nilfisk-Advance	681	743	2.883
Priorparken	18	25	99
NOVATOR	3	11	58
NKT Flexibles	53	49	266
IONAS	3	25	89
Udviklingselskaber	10	11	61
Koncernintern omsætning m.v.	(10)	(20)	(69)
	1.351	1.538	6.426
Driftsresultat før afskrivninger (EBITDA)			
NKT Cables Group	(4)	11	252
Nilfisk-Advance	38	45	132
Priorparken	67	13	47
NOVATOR	(4)	(1)	1
NKT Flexibles	2	(10)	(17)
IONAS ¹⁾	(4)	2	35
Udviklingselskaber ²⁾	(26)	(5)	(70)
Moderselskab og eliminerings m.v.	(3)	(18)	(65)
	66	37	315
Driftsresultat (EBIT)			
NKT Cables Group	(47)	(31)	75
Nilfisk-Advance	8	15	11
Priorparken	61	6	22
NOVATOR	(4)	(1)	0
NKT Flexibles	(8)	(19)	(55)
IONAS ¹⁾	(11)	(3)	14
Udviklingselskaber ²⁾	(31)	(7)	(84)
Moderselskab og eliminerings m.v.	(2)	(16)	(63)
	(34)	(56)	(80)
¹⁾ Incl. koncernintern avance på 30 mDKK ved afståelse af knowhow i 3. kv. 2001			
²⁾ Incl. koncernintern avance på 10 mDKK ved afståelse af knowhow i 1. kv. 2001			
Capital employed			
NKT Cables Group	1.413	1.656	1.430
Nilfisk-Advance	1.629	1.809	1.580
Priorparken	215	300	271
NOVATOR	6	(5)	5
NKT Flexibles	496	459	481
IONAS	135	109	137
Udviklingselskaber	85	30	92
Moderselskab og eliminerings m.v.	(35)	18	(70)
	3.944	4.376	3.926

Fondsbørsmeddelelser 1.1-21.5.2002

Januar

- 2 NKT Holding udsteder tegningsretter
- 2 Børskalender
- 7 Tegningsretter og aktieoptioner
- 11 Nilfisk-Advance bliver 100% ejer af sit italienske selskab, CFM S.p.A.
- 21 NKT sælger ejendom

Februar

- 28 Nilfisk-Advance's direktion

Marts

- 5 NKTs årsregnskab 2001
- 11 NKTs generalforsamling
- 26 Medarbejderrepræsentation i NKTs bestyrelse

April

- 3 Beslutninger truffet på generalforsamlingen
- 24 IONAS og JDS Uniphase indstiller Joint Venture samarbejdsmodel
- 30 Aktiviteterne i NOVATOR overtages af svenske Semcon

I. kvartalsrapport 2002 er den 21. maj offentliggjort på dansk og engelsk via Københavns Fondsbørs.

Det er den originale danske tekst, der er gældende, såfremt misforståelser måtte opstå via den engelske oversættelse.

Kvartalsrapporten er til rådighed på www.nkt.dk og den distribueres elektronisk via Hugin Online til alle, der har tilmeldt sig denne service.

En trykt udgave af kvartalsrapporten sendes pr. post til de af NKT Holdings aktionærer, der har anmodet om at få regnskaber tilsendt.

Henvendelser om den elektroniske eller trykte udgave af kvartalsrapporten bedes rettet til NKT Holdings kommunikationsafdeling på telefon 43 48 32 92.

Børskalender 2002

- 21. maj Kvartalsrapport 1.2002
- 27. august Halvårsrapport 2002
- 19. november Kvartalsrapport 3.2002



NKT Holding A/S
NKT Allé 1
2605 Brøndby
Telefon 43 48 20 00
Telefax 43 96 18 20
email nkt.holding@nkt.dk
www.nkt.dk
CVR nr: 62 72 52 14