



Halvårsrapport 2001

Meddelelse nr. 12.2001

til

Københavns Fondsbørs
Nikolaj Plads 6
1007 København K

og

Aktionærer i NKT Holding A/S

Indhold

Hovedtal for koncernen	2	Optisk kommunikation	6	Balance	11
Halvårsrapport	3	Life Science komponenter	7	Udvikling i egenkapitalen	11
- kapitalstruktur	3	Materialeteknologi	8	Pengestrømme og udvikling	
- forventninger til 2001	4	Modne selskaber	9	i rentebærende poster	12
- børskalender 2002	4			Segmentoplysninger	13
				Det laver NKTs selskaber	15
				Technologies creating value	16
				Praktiske oplysninger	16

Orienteringsmøde

om NKTs halvårsregnskab afholdes fredag den 24. august 2001, kl. 09.00, hvortil repræsentanter for pressen og finanssektoren inviteres. Mødet finder sted i NKTs Udstillingscenter, Priorparken 515, 2605 Brøndby.

Tilmelding bedes foretaget til Ulla Munk på telefon 43 48 34 05 eller e-mail: ulla.munk@nkt.dk.

Eventuelle spørgsmål

til oplysningerne i NKTs halvårsrapport 2001 bedes venligst rettet til administrerende direktør Tom Knutzen på telefon 43 48 20 00.

Brøndby den 23. august 2001

NKT Holding A/S

Christian Kjær
Formand for bestyrelsen

Tom Knutzen
Administrerende direktør

Hovedtal for koncernen

Beløb i DKK mio.	I. halvår 2001 Urevideret	I. halvår 2000 Urevideret	Hele 2000
Resultatopgørelse			
Nettoomsætning	3.220	3.210	6.509
Driftsresultat før afskrivninger (EBITDA)	198	12	(118)
Af- og nedskrivning på anlægsaktiver	(188)	(330)	(943)
Heraf af- og nedskrivning på goodwill	(40)	(44)	(325)
Driftsresultat (EBIT)	10	(319)	(1.060)
Finansielle poster, netto	59	21	77
Ordinært resultat før skat	69	(298)	(983)
Ordinært resultat efter skat	57	(319)	(914)
Ekstraordinært resultat før skat	0	4.919	4.919
Ekstraordinært resultat efter skat	0	4.919	4.919
Koncernresultat efter skat	57	4.600	4.006
NKT's andel af koncernens resultat efter skat	68	4.612	4.030
Balance og medarbejdere			
Egenkapital	4.110	7.603	4.149
Balancesum	7.072	11.040	9.981
Rentebærende poster, netto *	(221)	2.820	2.758
Investeret kapital (Capital employed) **	4.573	5.070	4.443
Antal medarbejdere gns.	5.741	6.354	6.206
Pengestrømme			
Pengestrømme fra driftsaktivitet	74	(235)	(111)
Investeringer i materielle anlægsaktiver, netto	(33)	(137)	(286)
Nøgletal			
Egenkapitalandel	58%	69%	42%
Antal aktier à DKK 20 (1.000 stk.)	25.000	26.980	26.980
Ordinært resultat efter skat, DKK pr. aktie (EPS)	2	(12)	(34)
Udbetalt udbytte, DKK pr. aktie à DKK 20	104	16	16
Indre værdi, DKK pr. aktie, incl. afsat udbytte	164	282	258
Børskurs, DKK pr. aktie à DKK 20	119	257	368

* Rentebærende likvider og tilgodehavender med fradrag af rentebærende gæld

** Rentebærende poster, netto med tillæg af egenkapital, minoritetsinteresser og afsat udbytte

Halvårsrapport 2001

På et ordinært bestyrelsesmøde i dag, den 23. august 2001, er koncernregnskabet for perioden 1.1. – 30.6. blevet godkendt.

Hovedkonklusioner

- Vores udviklingsaktiviteter forløber tilfredsstillende.
- Tilpasning af NKT Holding – Research – Innovation til Vision 2005 strategien følger planerne.
- Markedet for udstyr til telekommunikationssektoren er dramatisk forandret. IONAS' vækst er hårdt ramt heraf.
- Risikoprofilen i NKT Cables er betydeligt reduceret efter afvikling af søkabelaktiviteterne. Maskiner og udstyr er solgt med avance.
- Nilfisk-Advance har tilfredsstillende fremgang i Europa og Fjernøsten men er ramt af fald i efterspørgslen på det amerikanske marked.
- Kapitalstrukturprojektet er gennemført, og knap DKK 3 mia. er udbetalt til NKT's aktionærer.
- Forventningerne til helårsresultatet fastholdes, men sammensætningen er ændret.

Koncernen

Som det fremgår af hovedtallene på side 2, blev omsætningen i første halvår 2001 DKK 3.220 mio., hvilket er på niveau med samme periode året før. Når der justeres for til- og afgang af virksomheder samt valutaforhold, er der tale om en mindre fremgang.

Driftsresultatet blev på DKK 10 mio. imod et negativt driftsresultat i første halvår 2000 på DKK 319 mio., hvor det var betydelig påvirket af driftstab og nedskrivninger vedrørende NKT Cables Group's søkabelaktiviteter. Driftsresultatet i første halvår 2001 er positivt påvirket med ca. DKK 75 mio. fra indtægter ved salg af søkabelmaskiner og -udstyr.

Aktiviteterne i udviklingsselskaberne samt NKT Holding og NKT Research & Innovation bidrog med et driftsunderskud på DKK 61 mio. De modne selskaber og vækstelskaberne bidrog med et driftsresultat på DKK 71 mio., hvilket ikke er tilfredsstillende.

Koncernens finansielle indtægter var i første halvår 2001 højere end sidste års som følge af en bedre likviditet efter salget af GIGA i foråret 2000.

Resultatet efter skat og minoritetsinteresser blev for halvåret 2001 DKK 68 mio., hvor det året før var DKK 4.612 mio. I sidste års resultat indgik avancen ved salg af GIGA med DKK 4.919 mio.

For koncernselskaberne IONAS, Nilfisk-Advance og det 51% ejede NKT Flexibles har markeds-mæssige forhold medført, at selskaberne ikke har kunnet leve op til de lagte planer. Koncernens øvrige selskaber, NKT Cables Group, Priorparken, NOVATOR samt udviklingsselskaberne (7 stk.) har fulgt planerne for deres finansielle og forretningsmæssige udvikling. På de efterfølgende sider har vi for de enkelte koncernselskaber redegjort for såvel deres økonomiske udvikling, deres forretningsmæssige udvikling samt forventningerne til 2001.

Ekstraordinært udbytte

Ekstraordinært udbytte til NKTs aktionærer på DKK 500 samt et ordinært udbytte på DKK 20 pr. aktie à nominelt DKK 100 blev udbetalt i april måned. Hermed har NKT udbetalt i alt DKK 2,8 mia. til sine aktionærer i 2001 i dividende.

Aktiesplit

Et aktiesplit i forholdet 1:5 er realiseret, således at NKT aktiens pålydende nu er ændret fra DKK 100 til DKK 20 pr. aktie.

Kapitalstruktur

En nedsættelse af NKTs aktiekapital med nominelt DKK 39.598.400 til nominelt DKK 500.000.000, svarende til 7,3%, blev godkendt på generalforsamlingen i

april 2001. Den gennemføres i august 2001, hvor proklamafristen er udløbet.

Efter gennemførelsen af ovennævnte kapitalnedsættelse udgør beholdningen af egne aktier 2,3% af aktiekapitalen. Aktierne tjener alene til afdækning af allerede udestående aktieoptioner.

Kapitalstrukturen vil løbende blive vurderet, og det er fortsat hensigten - under den givne bemyndigelse - at opkøbe indtil 5% egne aktier, idet koncernens relativt lave netto rentebærende gæld tillader denne form for langsigtet kapitalberedskab.

NKT aktien

NKT aktien udgik af KFX indexet i juni 2001 som følge af den betydelige udbytteudlodning i april, der som forventet reducerede koncernens markedsværdi med DKK 2,8 mia.

Forventninger til 2001

Vi forudser, at koncernresultatet 2001 vil blive i overensstemmelse med de tidligere offentliggjorte forventninger - dog med en omfordeling af resultatforventningerne blandt koncernens selskaber. NKT Holdings andel af det samlede resultat efter skat og minoritetsinteresser forventes således at blive negativt indenfor en ramme af DKK 50 - 100 mio.

NKTs børskalender for 2002 ser således ud:

Årsrapport 2001	5. marts
Ordinær generalforsamling	3. april
Kvartalsrapport 1.2002	21. maj
Halvårsrapport 2002	27. august
Kvartalsrapport 3.2002	19. november

Centrale funktioner

Selskaberne NKT Holding A/S og NKT Research & Innovation A/S varetager koncernens centrale styring og forretningsudvikling. Det er i disse to selskaber, vores forretningsmæssige og teknologiske specialeks-

pertiser er forankret i "NKT Competence Net" organisationen, som servicerer NKTs udviklings- og vækstelskaber.

Vidensudbygning

Vi arbejder løbende på at optimere vores vidensbase-rede kompetencer, og i første halvår 2001 er IPR-funktionen (Intellectual Property Rights) blevet styrket med en patentchef.

Med det mål at forankre NKTs udviklings- og forskningsaktiviteter i et avanceret forskningsmiljø, vil ca. 40 medarbejdere i NKT Research & Innovation omkring årsskiftet 2001/02 flytte til lejede faciliteter på Danmarks Tekniske Universitet.

NKT gav i foråret tilsagn om at investere i DTU Innovation, der blev etableret som et innovationselskab på Danmarks Tekniske Universitet. Formålet med DTU Innovation er - i et samspil med de enkelte institutter - at tjene som kuvøse for mange af fremtidens nye forsknings- og vidensbaserede virksomheder.

Initiativet med at etablere en erhvervsrettet forskerskole "NKT Academy" i samarbejde med Danmarks Tekniske Universitet samt danske og udenlandske universiteter er realiseret og de første Ph.D.- forskningsprojekter er igangsat. Initiativets sigte er at skaffe flere højtudannede kandidater, der har fokus på optisk kommunikation og life science området. Undervisningsministeriet støtter initiativet - via Forskeruddannelsesrådet - med DKK 10 mio.

I dagene 19. - 26. august 2001 løber NKT Summer School for første gang af stablen. Knap 90 studerende fra 26 forskellige lande deltager i undervisningen, der er koncentreret omkring emner indenfor avanceret fotonik. NKT Summer School er et led i vores bestræbelser på at styrke interessen for at vælge et karriereforløb indenfor den optiske kommunikationsindustri.

Nyt selskab

I juni måned etablerede vi et nyt selskab indenfor optisk kommunikation, der har fået navnet KOHERAS.

Der er tale om et spin-off fra IONAS, som har udviklet og drevet en separat forretningsaktivitet omkring fiberlasere til markedet for optiske sensor- og display-systemer. Det er vores vurdering, at udskillelsen af aktiviteten i en selvstændig forretningsenhed vil give forbedrede muligheder for at udnytte det potentiale, der ligger i fiberlasere til industrielle applikationer. KOHERAS forventes i 2. halvår 2001 at få en omsætning på niveauet DKK 5 mio. (se også omtalen under "optisk kommunikation").

Udviklingsprojekter

I porteføljen af udviklingsprojekter er der nået positive resultater på flere af de aktiviteter, der fokuserer på life science komponenter, og det skønnes sandsynligt, at der i løbet af de kommende måneder vil kunne etableres et nyt udviklingsselskab indenfor området.

Halvårets status på Vision 2005

Oversigten inkluderer NKTs vækst- og udviklingsselskaber – undtagen det 51% ejede NKT Flexibles – samt NKT Research & Innovation og NKT Holding.

	30.6 2001	Hele 2000	Hele 1999
Virksomheder etableret	2	3	1
Nye udviklingspartnerskaber	3	5	2
Patenter			
- Grundansøgninger indgivet	11	24	19
- Internationalt videreførte grundansøgninger	9	16	10
- Patentudstedelser	2	6	1

Koncernselskaber pr. 30.6.2001

NKT Holding – NKT Research & Innovation			
Modne forretninger	Vækst- og udviklingsforretninger		
	<i>Optisk kommunikati- on</i>	<i>Life Science komponen- ter</i>	<i>Materiale- teknologi</i>
NKT Cables	IONAS	SMB	NKT Flexibles
Nilfisk-Advance	Crystal Fibre	PicoSep	NST
Priorparken	CISILIAS		LIOS
NOVATOR	KOHERAS		Watech

Optisk Kommunikation

For aktører på markedet for optisk kommunikation – nærmere betegnet den del af markedet, der henvender sig til telekommunikationsindustrien - har der i første halvår 2001 været tale om et udviklingsforløb af dramatisk karakter. I konsekvens af at netværksoperatørerne siden slutningen af sidste år i meget betydeligt omfang har reduceret deres anlægsinvesteringer, er der opstået overskudslagre hos såvel system- som komponentleverandører. Hermed er der opstået en alvorlig markedsmæssig opbremsning for aktiviteter i den optiske del af telekomsektoren.

NKTs udviklingselskaber i den optiske sektor: Crystal Fibre, CISILIAS og det nyetablerede selskab, KOHERAS, er ikke direkte påvirket af den aktuelle markedssituationen, da de på nuværende tidspunkt ikke har kommercielle aktiviteter af betydning i forhold til telekommarkedet. Det er således alene vækst-selskabet IONAS, der hæmmes i forhold til sin forventede ekspansion.

IONAS

Ved årets begyndelse var der en forventning om, at IONAS i år 2001 ville nå en omsætning i størrelsesordenen DKK 200 mio. og et positivt driftsresultat. I første halvår er der realiseret en omsætning på DKK 62 mio. og et neutralt driftsresultat. Heraf tegner fiberlaseraktiviteten, der i juni måned blev udskilt i selskabet KOHERAS, sig for knap 10%.

Joint venture partneren, JDS Uniphase, er IONAS' absolut største aftager af optiske chips til AWG-komponenter, som afsættes primært til én kunde. Denne kunde har meddelt, at man ønsker fremtidige leverancer i en betydelig lavere takt end hidtil, og da markedet som nævnt p.t. er præget af en kraftig korrektion på efterspørgselssiden, er der ringe sandsynlighed for tilgang af nye, større ordrer på kort sigt.

Følgelig er IONAS' omsætningsforventninger for 2. halvår 2001 behæftet med meget stor usikkerhed, men et niveau svarende til det, der blev nået i første halvår, vil næppe kunne opretholdes. Derfor forventes for hele året et negativt driftsresultat i IONAS.

IONAS har udsat en række ekspansionstiltag med henblik på at minimere de økonomiske konsekvenser af markedsopbremsningen. Anlægsaktiverne i IONAS vil ultimo 2001 udgøre DKK 150 mio.

Det er imidlertid vores opfattelse, at der ikke skal rejses tvivl om det langsigtede potentiale for optiske kommunikationskomponenter, fordi behovet for omkostningseffektive teknologier, der kan skabe øget båndbredde, fortsat vil eksistere. I denne sammenhæng er det vores vurdering, at IONAS' produktionsteknologi er særdeles velpositioneret – bl.a. i kraft af de resultater vedrørende yield og specifikationer, der er opnået i volumenproduktionen. Imidlertid forudser vi, at sektorens hidtil meget høje vækstrater vil komme til at ligge på et mere moderat niveau, ligesom tidshorisonten for markedsopbremsningen er vanskelig at estimere.

Crystal Fibre

I juni måned indviede Crystal Fibre sine nye produktionsfaciliteter og virksomheden erhvervede en vigtig licensret til krystalfiberdesign via en semieksklusiv aftale med den engelske forskningsinstitution DERA (i dag QinetiQ). Ud over en kontant betaling indgår der en warrant-ordning til DERA i transaktionen. Den generelle teknologiske udvikling har løbende bekræftet et øget behov for specialfibre.

CISILIAS

Udviklingen i CISILIAS forløber efter planerne, og det første kommercielle salg af prototyper af de nye chips har fundet sted.

KOHERAS

KOHERAS, der blev udskilt fra IONAS med virkning fra den 1. juli, henvender sig primært til markedet for optiske sensor- og displaysystemer med et produktprogram, der omfatter fiberlasere baseret på de såkaldte bragg-gitre. KOHERAS, der allerede fra starten havde etablerede kommercielle aktiviteter, forventes imidlertid at have status som udviklingselskab i 1 – 2 år.

Life Science komponenter

I det globale samfund er der et meget betydeligt øget fokus på alle aspekter af begrebet "Health care".

Som følge heraf er der opstået et markant behov for udvikling af nye teknologier, der kan effektivisere sundhedssektorens og industriens komplicerede laboratoriearbejder. Alt peger i retning af et meget stort behov for at kunne flytte avancerede analyseopgaver til sygdomsdiagnosticering ud af laboratorierne til håndtering direkte på de steder, hvor problemerne identificeres.

Med udgangspunkt i vores basiskompetencer indenfor microteknologi, opto- og halvlederteknologi og materialeteknologi er det en naturlig forretningsmæssig udvikling at arbejde på at positionere NKT som leverandør af life science komponenter, der kan simplificere komplicerede, kostbare og tidskrævende laboratorierutiner.

I første halvår er der nået flere positive resultater indenfor de udviklingsaktiviteter, som har fokus på life science komponenter, og på den baggrund er det sandsynligt, at vi i 2. halvår udbygger vores life science selskabsp portefølje med endnu et udviklingselskab.

SMB

Udviklingselskabet SMB (Scandinavian Micro Biodevices) følger sine planer om udvikling af forskellige komponenttyper med fokus på overfladepræparerede slides til DNA-arrays.

SMB har indgået aftale om prototypeudvikling til et antal industrielle kunder, der har behov for at basere deres virke på microarrays og microflow systemløsninger.

PicoSep

Hos PicoSep, der blev etableret som udviklingselskab i foråret 2001 i samarbejde med Center for Proteom-Analyse, Syddansk Universitet, er resultaterne for udvikling af et nyt princip til proteinseparation lovende. For at kvalificere teknologien yderligere er det imidlertid besluttet at udbygge det oprindelige grundlag for proof of concept, før næste investeringsfase iværksættes.

Materialeteknologi

Gruppen af selskaber under "Materialeteknologi" opererer ikke entydigt i forhold til samme industrielle branche, som det er tilfældet med selskaberne under Optisk kommunikation og Life Science sektoren. Der er således ingen indre sammenhæng imellem disse selskaber, men fællesnævneren er, at de alle bygger deres virke på NKT udviklede materialeteknologiske kompetencer.

NKT Flexibles

Vækstselskabet NKT Flexibles nåede i 1. halvår 2001 en omsætning på DKK 141 mio. Det er en stigning på 27% i forhold til halvåret 2000. Driftsresultatet blev negativt med DKK 23 mio. imod sidste halvårs DKK 26 mio. Den begrænsede resultatfremgang skal ses i lyset af, at der har været afholdt betydelige omkostninger til udvikling af rørkonstruktioner til store vanddybder for et brasiliansk olieselskab.

Vi kan konstatere, at ordreindgangen i NKT Flexibles ikke har indfriet forventningerne på trods af, at aktivitetsniveauet i off-shore sektoren er stigende som følge af det stabiliserede oliepris niveau. Vi vurderer imidlertid, at der er tale om en tidsmæssig forskydning.

Ordrebeholdningen udgjorde ved halvåret DKK 105 mio. (heraf DKK 75 mio. til produktion i 2001). Det er på den baggrund forventningen, at NKT Flexibles for hele 2001 vil nå en omsætningsstigning i forhold til 2000 i niveauet 20% samt et negativt driftsresultat på niveau med sidste år.

NST

Udviklingselskabet NST flyttede i foråret til nye faciliteter i NKTs Birkerød-domicil, hvor NST har kunnet optimere sit produktionsflow.

LIOS Technology

Aktiviteterne i det tyske udviklingselskab, LIOS Technology, følger planerne.

Watech

Hos Watech fortsætter aktiviteterne med henblik på kompagniskab med én eller flere partnere.

Modne selskaber

NKT Cables Group

NKT Cables Group realiserede i første halvår 2001 en omsætning på DKK 1.480 mio. og et driftsresultat på DKK 71 mio. Hermed følger NKT Cables Group planerne for sin forretningsmæssige udvikling, som de blev lagt efter lukningen af søkabelfabrikken i Danmark i begyndelsen af året.

I forhold til første halvår sidste år er der tale om et omsætningsfald på DKK 56 mio., mens driftsresultatet udviser en væsentlig forbedring på DKK 310 mio.

Den reducerede omsætning skyldes lukningen af søkabelfabrikken i Kalundborg samt det ultimo sidste år gennemførte salg af gummikabelaktiviteterne i Køln. De fortsættende aktiviteter har udvist en mindre omsætningsfremgang på ca. 4%.

På det europæiske marked under ét er der i første halvår konstateret et stort set uændret volumen med tilbagegang i Vesteuropa, som er opvejet af fremgang i Østeuropa. Også prisniveauet har holdt sig på nogenlunde samme niveau, og det er vurderingen, at vi har øget vores markedsandele en smule.

Driftsresultatet for første halvår udgør DKK 71 mio. Fremgangen på DKK 310 mio. i forhold til samme periode sidste år vedrører avance ved salg af anlægsaktiver, væsentligt reducerede kapacitetsomkostninger samt det forhold at første halvår sidste år var belastet af ekstraordinære nedskrivninger af anlægsaktiver med DKK 125 mio. Som tidligere meddelt er der indgået aftale om afhændelse af maskiner og udstyr fra søkabelfabrikken til forskellige parter, og der forventes en avance i forbindelse hermed på niveauet DKK 75 mio. i 2001.

Lukningen af søkabelfabrikken samt øvrige gennemførte tiltag har medført et 19% fald i de kontante kapacitetsomkostninger. Disse er faldet med DKK 128 mio. fra DKK 667 mio. i første halvår sidste år til DKK 539 mio. i samme periode i år. De gennemførte tiltag har reduceret det samlede medarbejderantal i Europa med 19% fra 3.141 medarbejdere i juni sidste år til nu 2.632.

Aktivitetsniveauet på den kinesiske fabrik er for opadgående, og - som et led i restruktureringen af dette Joint Venture - har NKT Cables i første halvår 2001 forøget ejerandelen fra 49 til 69%.

For andet halvår forventes en omsætning lidt over niveauet i første halvår. Driftsresultatet ekskl. salg af maskiner og udstyr i andet halvår forventes at blive lidt bedre end det i første halvår realiserede. Sammenfattende er der således en uændret forventning om opnåelse af et break-even driftsresultat, hvortil kommer avance ved salg af anlægsaktiver.

Nilfisk-Advance

Nilfisk-Advance havde i første halvår 2001 en omsætning på DKK 1.476 mio. og et driftsresultat på DKK 10 mio. efter amortisering af goodwill med DKK 33 mio. Der er tale om et resultat, som ikke lever op til vores forventninger.

I forhold til første halvår 2000 er der tale om et omsætningsfald på DKK 34 mio. Korrigeret for valutaforhold er der dog reelt tale om et omsætningsfald på DKK 60 mio. Dette kan alene henføres til det amerikanske marked.

Den øvrige del af koncernen udviser en moderat fremgang. Denne vedrører såvel de europæiske som de asiatiske aktiviteter, og dækker reelt over en større volumenfremgang, idet andelen af indirekte salg i Europa er steget til 40% mod 34% i samme periode sidste år.

Tilbagegangen på det amerikanske marked har direkte sammenhæng med den konstaterede opbremsning i den amerikanske økonomi, og trenden er samstemmende med udmeldinger fra Nilfisk-Advance's hovedkonkurrenter.

Som tidligere rapporteret har vi endvidere været negativt påvirket af flaskehalsproblemer i den amerikanske del af forretningen med reduceret leveringssikkerhed til følge.

Modne selskaber

- fortsat

De tiltag til omlægning og forbedring af produktion og logistik, der blev igangsat sidste år, er tilendebragt medio i år, og det er vurderingen, at vi fremadrettet vil være i stand til at fastholde vores markedsandele på det amerikanske marked.

Nilfisk-Advance koncernens driftsresultat for første halvår udgør DKK 10 mio., hvilket er en fremgang på DKK 34 mio. i forhold til samme periode sidste år, hvor resultatet i nogen udstrækning var påvirket af poster af ikke tilbagevendende karakter. Driftsresultatet sammensætter sig af et negativt driftsresultat på det amerikanske marked på DKK 53 mio., mens koncernens øvrige aktiviteter har realiseret et positivt driftsresultat på DKK 63 mio. svarende til en overskudsgrad på 7% og en EBITA% på næsten 9.

I forhold til samme periode sidste år er der tale om en resultattilbagegang på det amerikanske marked på DKK 32 mio., mens de øvrige aktiviteter udviser en tilfredsstillende resultatfremgang på DKK 66 mio.

Den realiserede resultatfremgang er bl.a. et resultat af de sidste år gennemførte tiltag til reduktion af det generelle omkostningsniveau. Vi kan således konstatere, at de kontante kapacitetsomkostninger er reduceret med 6% fra DKK 838 mio. i første halvår sidste år til DKK 787 mio. i samme periode i år – bl.a. foranlediget af, at det samlede medarbejderantal er reduceret med 10% fra 2.532 i juni sidste år til nu 2.272.

For andet halvår forventes en omsætning på niveau med det i første halvår realiserede. Driftsresultatet i andet halvår forventes at blive lidt bedre end det, vi realiserede i første halvår.

Sammenfattende er der således forventning om en overskudsgrad i niveauet 1% efter goodwill afskrivninger på ca. DKK 60 mio. for helåret.

Med tiltrædelsen den 1. juni 2001 af Nilfisk-Advance's nye administrerende direktør, Johan Molin, er den øverste ledelse af Nilfisk-Advance koncernen hurtigere end forventet blevet fuldtallig. De fem hovedansvarsområder i Nilfisk-Advance organisationen er således nu besat med hver sin kompetente leder.

Priorparken og NOVATOR

Aktiviteterne i ejendomsselskabet Priorparken og i ingeniørvirksomheden NOVATOR forløber som planlagt, og det forventes fortsat, at begge selskaber når et positivt driftsresultat i 2001.

Balance og udvikling i egenkapitalen

Beløb i DKK mio.	I. halvår 2001 Urevideret	I. halvår 2000 Urevideret	Hele 2000
Balance			
Immaterielle anlægsaktiver	973	1.248	938
Materielle anlægsaktiver	2.174	2.332	2.154
Finansielle anlægsaktiver	46	50	46
Anlægsaktiver i alt	<u>3.193</u>	<u>3.630</u>	<u>3.138</u>
Varebeholdninger	1.545	1.825	1.525
Tilgodehavender	1.421	1.413	1.384
Værdipapirer	113	3.869	1.842
Likvide beholdninger	800	303	2.092
Omsætningsaktiver i alt	<u>3.879</u>	<u>7.410</u>	<u>6.843</u>
Aktiver i alt	<u>7.072</u>	<u>11.040</u>	<u>9.981</u>
Egenkapital	4.110	7.603	4.149
Minoritetsinteresser	243	256	246
Hensættelser	426	625	508
Langfristet gæld	600	780	657
Kortfristet gæld til kreditinstitutter	533	572	518
Kortfristet gæld i øvrigt	1.160	1.204	1.097
Udbytte for regnskabsåret	-	-	2.806
Passiver i alt	<u>7.072</u>	<u>11.040</u>	<u>9.981</u>
Udvikling i egenkapitalen			
Egenkapital pr. 1. januar	4.149	3.117	3.117
NKTs andel af koncernens resultat	68	4.612	4.030
Kursomregning af resultat og egenkapital i udenlandske virksomheder	67	29	49
Egne aktier / afregnede aktieoptioner	(174)	(155)	(241)
Afsat til udbytte			(2.806)
Egenkapital ultimo	<u>4.110</u>	<u>7.603</u>	<u>4.149</u>

Der er ved udarbejdelse af halvårsregnskabet 2001 anvendt samme regnskabspraksis som i årsregnskabet 2000, dog med den undtagelse, at den nye regnskabsvejledning om indregning af skatter er taget i anvendelse.

Den nye regnskabsvejledning indebærer aktivering af udskudte skatteaktiver, såfremt forholdene taler derfor. Efter en samlet forsigtig vurdering er der ikke fundet anledning til at indregne udskudte skatteaktiver i halvårsregnskabet

Pengestrømme og udvikling i rentebærende poster, netto

Beløb i DKK mio.	I. halvår 2001 Urevideret	I. halvår 2000 Urevideret	Hele 2000
Driftsresultat før afskrivninger (EBITDA)	198	12	(118)
Finansielle poster, netto	59	21	77
Ændring i arbejdskapital m.v.	(183)	(268)	(70)
Pengestrømme fra driftsaktivitet	74	(235)	(111)
Investeringer i materielle anlægsaktiver, netto	(33)	(137)	(286)
Køb og salg af virksomheder		4.813	4.813
Øvrige investeringer m.v.	(37)	(114)	(78)
Driftsaktivitet og investeringer i alt	4	4.327	4.338
Betalt udbytte og udlodning	(2.806)	(2.121)	(2.121)
Køb egne aktier excl. udbytte m.v.	(118)	(155)	(241)
Ændring i rentebærende poster, netto	(2.920)	2.051	1.976
Primo rentebærende poster, netto	2.758	784	784
Valutaomregning vedr. nettorentebærende aktiver	(59)	(15)	(2)
Ultimo rentebærende poster, netto	(221)	2.820	2.758

Segmentoplysninger

Beløb i DKK mio.	I. halvår 2001 Urevideret	I. halvår 2000 Urevideret	Hele 2000
Nettoomsætning			
NKT Cables Group	1.480	1.536	3.153
Nilfisk-Advance	1.476	1.510	2.986
Priorparken	51	61	120
NOVATOR	25	20	42
NKT Flexibles	141	111	215
IONAS	62	5	47
Udviklingselskaber	22	15	39
Koncernintern omsætning m.v.	(37)	(48)	(93)
	3.220	3.210	6.509
Driftsresultat før afskrivninger (EBITDA)			
NKT Cables Group	148	(11)	(124)
Nilfisk-Advance	73	42	31
Priorparken	25	28	61
NOVATOR	0	2	2
NKT Flexibles	(4)	(9)	(21)
IONAS	9	(7)	(5)
Udviklingselskaber	(38)	(17)	(41)
Moderselskab og eliminerings m.v.	(15)	(16)	(21)
	198	12	(118)
Driftsresultat (EBIT)			
NKT Cables Group	71	(239)	(868)
Nilfisk-Advance	10	(24)	(99)
Priorparken	13	16	37
NOVATOR	(0)	2	2
NKT Flexibles	(23)	(26)	(55)
IONAS	0	(8)	(11)
Udviklingselskaber	(41)	(18)	(46)
Moderselskab og eliminerings m.v.	(20)	(22)	(20)
	10	(319)	(1.060)

Segmentoplysninger

Beløb i DKK mio.	I. halvår 2001 Urevideret	I. halvår 2000 Urevideret	Hele 2000
Capital employed			
NKT Cables Group	1.697	2.192	1.573
Nilfisk-Advance	1.937	2.067	1.892
Priorparken	288	274	277
NOVATOR	1	(1)	(1)
NKT Flexibles	495	474	463
IONAS	134	48	74
Udviklingselskaber	39	11	15
Moderselskab og eliminerings m.v.	(18)	5	150
	<u>4.573</u>	<u>5.070</u>	<u>4.443</u>

Det laver NKTs selskaber

Optisk kommunikation

IONAS

Passive optiske chips, der indgår som del af en optisk telekom komponent.

Crystal Fibre

Optiske fibre – de såkaldte krystal fibre med hulmønstre i fiberens længderetning. Fibrene anvendes i dag primært af offentlige og private forskningslaboratorier.

CISILIAS

Aktive optiske chips, der kan anvendes i optiske forstærkere, lasere og integrerede komponenter bestående af både aktivt og passivt glas.

KOHERAS

Optiske fiber bragg-gitre, fiberlasere og fiber laser delsystemer, der henvender sig til markedet for optiske sensor- og display systemer.

Life Science komponenter

SMB

Bio-chips – de såkaldte microarrays og microflow-systemer, der anvendes i forbindelse med sygdomsdiagnosticering og udvikling af nye lægemidler.

PicoSep

Udvikling af et nyt princip til proteinseparation. Viden om proteiners "adfærd" har betydning for forståelse af, hvad der initierer en sygdom, samt hvordan den behandles.

Materialeteknologi

NKT Flexibles

Fleksible undersøiske rørledninger til transport af olie, gas, vand og flydende kemikalier.

NST

Superledende bånd, hvor den elektriske modstand forsvinder ved lave temperaturer (minus 196 grader C). Superledere kan anvendes til flere forskellige pro-

dukter, hvor der er brug for høj strømtæthed og dermed høje magnetfelter.

LIOS

Systemer baseret på optiske fibre, der kan foretage distribueret temperaturmåling i sammenhænge, hvor uhensigtsmæssig temperaturudvikling kan forårsage alvorlige skader (fx tunneller, off-shore og kraftværker).

Watech

Teknologi til miljørigtig bortskaffelse af PVC-affald.

Modne selskaber

NKT Cables

Kabler og ledninger til elinstallationer, energiforsyning og telekommunikation.

Nilfisk-Advance

Rengøringsmaskiner til professionel anvendelse og husholdningsstøvsugere.

Priorparken

Ejendomsudlejning og –administration

NOVATOR

Konsulentvirksomhed indenfor integrerede løsninger imellem virksomheders administrative systemer og produktionstyringssystemer.

Koncernadministration

NKT Research & Innovation

Udvikler grundlag for etablering af nye udviklings- og vækstvirksomheder

NKT Holding

Koncernledelse og moderselskab.

Technologies creating value

NKT vil - i en dynamisk proces - udvikle sig til en vækst- og udviklingsorienteret industrikoncern.

Med udgangspunkt i NKTs teknologiske fundament skal gruppen af udviklings- og vækstselskaber udbygges til en sammenhængende portefølje – fokuseret inden for udvalgte kompetenceområder.

NKT Cables og Nilfisk-Advance skal positioneres som toneangivende leverandører til det internationale marked.

Praktiske oplysninger

Halvårsrapporten er den 23. august 2001 offentliggjort via Københavns Fondsbørs på dansk og engelsk.

Halvårsrapporten er til rådighed på www.nkt.dk.

Det er den originale danske tekst, der er gældende, såfremt misforståelser måtte opstå via den engelske oversættelse.

Halvårsrapporten distribueres elektronisk via Hugin Online til alle, der har tilmeldt sig denne service.

En trykt udgave af halvårsrapporten sendes pr. post til de af NKT Holdings aktionærer, der har anmodet om at få regnskabet tilsendt.

Henvendelser om den elektroniske eller trykte udgave af halvårsrapporten bedes rettet til NKT Holdings kommunikationsafdeling på telefon 43 48 32 92.

**Halvårsrapporten 2001
er udgivet af**

NKT Holding A/S
NKT Allé 1
2605 Brøndby

CVR nr. 62 72 52 14

Telefon 4348 2000
Telefax 4396 1820
e-mail nkt.holding@nkt.dk
www.nkt.dk