



## KVARTALSRAPPORT 2/2002

### **Meddelelse nr. 17, 2002 til**

Københavns Fondsbørs, Nikolaj Plads 6, 1007 København K og  
aktionærer i NKT Holding A/S

#### **Indhold**

Rapportens hovedpunkter	2
NKT visionen prioriteres	3
Koncernberetning	4
NKT Cables Group	5
Nilfisk-Advance	6
NKT Photonics Group	7
Andre selskaber	9
Regnskabspraksis	10
Hovedtal for koncernen	11
Balance og udvikling i egenkapitalen	12
Pengestrømme og rentebærende poster	13
Segmentoplysninger	14
Praktiske oplysninger	15

Kvartalets og halvårets hovedtal

Beløb i mDKK

	2. kvartal 2002	2. kvartal 2001	I+2 kvartal 2002	I+2 kvartal 2001
Omsætning	1.530	1.682	2.881	3.220
Driftsresultat før afskrivninger (EBITDA)	86	169	152	205
Driftsresultat før af- og nedskrivninger af immaterielle anlægsaktiver (EBITA)	5	95	(8)	56
Driftsresultat (EBIT)	(16)	74	(50)	16
Koncernresultat efter skat	(33)	73	(74)	63
NKTs andel af koncernens resultat efter skat	(23)	76	(54)	74
Egenkapital	3.557	3.897	3.557	3.897
Nettorentebærende gæld	(30)	(221)	(30)	(221)

- Nilfisk-Advance har - som følge af gennemførte restruktureringer - realiseret et væsentligt forbedret driftsresultat i forhold til samme periode sidste år.
- Ejendomsselskabet Priorparken har solgt yderligere ejendomme.
- NKTs udviklingsselskaber har haft teknologisk fremgang.
- Såvel NKT koncernens cash-flow som udviklingen i den rentebærende gæld er fastholdt på et tilfredstillende niveau.
- Opbremsningen i telesektoren påvirkede salget af optiske kabler fra NKT Cables Group og salget af optiske produkter fra NKT Integration. Begge selskaber realiserede et negativt resultat.
- Ordreindgangen i NKT Flexibles var fortsat utilfredsstillende, og virksomheden realiserede et negativt resultat.
- NKT visionen får nye prioriteter; idet fokus koncentrerer om den fremadrettede udvikling af NKTs optikselskaber samt de modne selskaber NKT Cables Group og Nilfisk-Advance.
- Forventningerne til 2002 fastholdes. Det samlede resultat efter skat og minoriteter for 2002 forudses - som tidligere offentliggjort - at blive negativt indenfor en ramme af 75-125 mDKK. I forventningerne er ikke indeholdt effekten af evt. strukturelle tiltag.
- Spørgsmål om oplysningerne i denne rapport bedes rettet til administrerende direktør Tom Knutzen på telefon 43 48 20 00.
- Analytiker- og pressemøde afholdes:

Onsdag den 28. august 2002, kl. 09.00 i  
NKTs Udstillingscenter,  
Priorparken 515, 2605 Brøndby.

Tilmelding til mødet på telefon 43 48 32 04.

NKT Holdings bestyrelse og direktion forholder sig løbende til de strategier, der knytter sig til NKTs vision og fremadrettede virke. Et konkret strategiarbejde er foregået hen over sommeren, og i forlængelse heraf er det besluttet at prioritere elementerne i NKT visionen. Prioriteringen skal ses på baggrund af:

- den nuværende lavkonjunktur
- usikkerheden om det fremtidige konjunkturforløb
- de ændrede parametre for værdisætning af især teknologibase-rede aktiviteter

Disse forhold påvirker i væsentlig grad NKTs fremadrettede virke. De ændringer, der er sket i verden omkring os, har således affødt behov for en reaktion på den udvikling, som NKT har oplevet igennem 2001 og 2002.

Derfor prioriterer vi nu vores vision med henblik på at reducere bredden i vores forretning - og som konsekvens heraf omfanget af aktiviteterne i vores udviklingselskaber og centrale funktioner.

Sigtet er dels

- at sikre en overordnet balance imellem vores resultatudvikling og likviditetsstrømme i forhold til de potentialer, der i dag eksisterer for værdiskabelse i vores virksomheder;
- at accelerere mulighederne for at realisere et driftsmæssigt overskud, som kan berettige en positiv udvikling i NKTs aktiekurs.

Hertil kommer vores målsætning om at fastholde NKTs ordinære, årlige dividendebetaling på 4 DKK pr. aktie.

Prioriteringerne i vores vision medfører, at vi fremadrettet sætter fokus på de aktiviteter, der ligger i selskabsgruppen "optiske komponenter" - fremover kaldet NKT Photonics Group - og på de to modne forretninger NKT Cables Group og Nilfisk-Advance.

## NKT Photonics Group

På koncernoversigten er vist, hvilke selskaber, der indgår i NKT Photonics Group.

Prioriteringen af NKT Photonics Group frem for andre grupper af udviklingselskaber skal ses i lyset af, at vi på teknologi- og udviklingsiden har en platform indenfor det optiske område, hvor vi har en højere grad af kompetence, netværk og track record end på nogen af de øvrige områder. Set i forhold til f.eks gruppen af life-science selskaber er vi på det optiske område længere fremme i kommerialiseringprocessen, idet vi har adskillige optiske produkter på markedet samt en række nye tæt på introduktion.

Trods den øjeblikkelige opbremsning i investeringerne i optiske netværkssystemer er der ingen antydninger af, at den grundlæggende trafik i tele/datanettet ikke vil fortsætte med høje vækstrater. Det fundamentale grundlag for et fremtidigt vækstmarked for nye produkter er derfor fortsat til stede, og det er vores overbevisning, at den nuværende reduktion og konsolidering blandt udbydere af optiske komponenter vil skabe et mere velafbalanceret forhold imellem udbud og efterspørgsel.

Som følge af det nye fokus vil NKTs forsknings- og udviklingsressourcer (NKT Research & Innovation) blive rettet imod at understøtte selskaberne i NKT Photonics Group frem for at starte nye udviklingselskaber:

## Andre selskaber

Hvad angår koncernens andre udviklingselskaber vil der blive taget initiativer til at finde nye ejerkonstellationer for disse. Målet er, at de interessante og lovende forsknings- og udviklingsresultater, som det enkelte selskab har nået, kan blive videreudviklet i nye sammenhænge, hvor eksempelvis synergier til evt. andre aktiviteter kan være et attraktivt element. Gennemførelsestakten af sådanne tiltag vil blandt andet afhænge af den dialog, der iværksættes med andre partnere. En løbende opdatering af fremdriften vil blive givet i kommende regnskabsmeddelelser.

De aktiviteter, der pågår i ejendomsselskabet Priorparken og det delvist ejede NKT Flexibles, fortsætter uændret.

## Supplerende målsætninger

I tilknytning til den prioriterede vision har koncernledelsen fastlagt en række interne målsætninger vedrørende koncernens fremadrettede performance. Disse vil være udgangspunktet for de tiltag, der planlægges for det kommende år.

## Koncernstruktur pr. 27. august 2002

NKT Holding			
Modne selskaber	NKT Cables	Nilfisk-Advance	Priorparken
Vækstselskaber		NKT Integration	NKT Flexibles
Udviklings-selskaber		Crystal Fibre Koheras LIOS Technology NKT Research & Innovation	NST Watech SMB PicoSep Cantion
		NKT Photonics Group	Andre selskaber

I en række af udviklingselskaberne sker der ledelsesændringer som følger:

- Direktør Ove Poulsen udnævnes til administrerende direktør i NKT Research & Innovation.
- Direktør Ole Kring tiltræder som administrerende direktør i SMB, idet den nuværende direktør, Stefan Bartling, fratræder.
- Carsten Faltum (hidtil konstitueret) udnævnes til administrerende direktør i Cantion .
- Dr. Stefan M. Daiser tiltræder som administrerende direktør i Lios Technology.

### Kommentarer til regnskabs tal

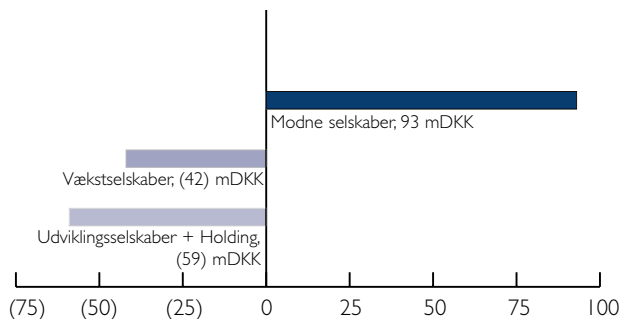
For 1. halvår 2002 blev koncernens omsætning 2.881 mDKK, hvilket er 339 mDKK lavere end sidste års omsætning i den tilsvarende periode.

Driftsresultatet blev (50) mDKK fordelt med (34) mDKK i 1. kvartal (2001: (58) mDKK) og (16) mDKK i 2. kvartal (2001: 74 mDKK).

Resultat efter skat og minoritetsinteresser for første halvår blev (54) mDKK imod et tilsvarende resultat året før på 74 mDKK.

De efterfølgende kommentarer vedrørende 2. kvartal er også dækkende for halvåret.

Driftsresultatet i første halvår 2002 - excl. goodwill amortisering på 42 mDKK - udgør (8) mDKK (EBITA). Fordelingen på vores selskabskategorier ser således ud:



I 2. kvartal blev koncernens omsætning 1.530 mDKK. I forhold til det foregående års 2. kvartal er der tale om en tilbagegang på 9%. Dette har direkte sammenhæng med konjunkturudviklingen på vores hovedmarkeder, samt lavere aktivitetsniveau i NKT Flexibles og NKT Integration. En del af tilbagegangen kan endvidere tilskrives valuta- og metalprisudvikling samt de i 2001 afviklede og solgte aktiviteter.

Driftsresultatet (EBIT) blev (16) mDKK, hvilket skal sammenlignes med 74 mDKK i samme periode sidste år. Korrigeret for indtægtsposter af ikke tilbagevendende karakter (primært avance ved salg af aktiver sidste år) på 81 mDKK er driftsresultatet 9 mDKK lavere end i 2. kvartal 2001.

Hovedårsagen til nedgangen er dels opbremsningen i telekommunikationsindustrien, som har forringet IONAS' og NKT Cables' driftsresultater med samlet set 28 mDKK, dels den planlagte ekspansion i udviklingselskaberne, hvilket har medført et forøget underskud i disse selskaber på 9 mDKK.

Nilfisk-Advance har i 2. kvartal for alvor bekræftet sit indtjeningspotentiale, idet der er realiseret et driftsresultat på 31 mDKK efter amortisering af goodwill med 14 mDKK. Det svarer til en EBITA-margin på 6,3%. I forhold til driftsresultatet på (1) mDKK i samme periode sidste år udgør resultatfremgangen 32 mDKK.

Koncernens driftsresultat i kvartalet - excl goodwill amortiseringer på 21 mDKK (EBITA) - udgør 5 mDKK.

Likviditeten fra drift og nettoinvesteringer har i 2. kvartal været (2) mDKK. NKT koncernens nettorentebærende gæld pr. 30.06.2002 er 30 mDKK.

De finansielle poster for 2. kvartal udgør (10) mDKK mod 8 mDKK i samme periode året før. Af forskellen (18) mDKK vedrører 9 mDKK valutaforhold og den resterende del skyldes den ændrede kapitalstruktur som følge af de gennemførte udbyttebetalinger og aktietilbagekøb i 2. kvartal sidste år.

Resultat efter skat og minoritetsinteresser for 2. kvartal blev (23) mDKK imod et tilsvarende resultat året før på 76 mDKK.

### Egne aktier

Beholdningen af egne aktier har ikke ændret sig i 2. kvartal. NKT Holding ejer således 2% egne aktier pr. 30.6.2002 .

### Halvårets offentliggjorte begivenheder

Nilfisk-Advance blev medio januar 100% ejer af sit italienske selskab, CFM S.p.A., og i februar blev Nilfisk-Advance's koncernledelse udvidet med direktør Jørgen Jensen.

I 1. halvår har Priorparken solgt to ejendomme.

Der blev i april måned indgået aftale om at afvikle Joint Venture samarbejdet imellem IONAS og JDS Uniphase, og ingeniørselskabet NOVATOR's aktiviteter blev overtaget af den svenske Semcon gruppe.

I selskabsgruppen NKT Photonics er der i juni måned iværksat en fusion af IONAS og CISILIAS med henblik på at skabe en fremtidig leverandør, der markedsfører et bredt spekter af produkter og services til den optiske del af telecom markedet. Det nye selskab har fået navnet NKT Integration.

I NKT Cables Group udnævntes Dion Metzemaekers i juni måned som ny administrerende direktør.

På siderne 5 - 10 findes supplerende beskrivelser af de forhold, der knytter sig til det enkelte selskab.

### Nye tiltag

NKT Integration har i juli måned iværksat etablering af aktiviteter i Nordamerika. Der er tale om salgsaktiviteter samt - i mindre volumen - design og pakning af optiske komponenter.

### Forventninger til 2002

Vi fastholder de tidligere offentliggjorte forventninger om et resultat efter skat og minoriteter for 2002, der forudses at blive negativt indenfor en ramme af 75 - 125 mDKK. I forventningerne er ikke indeholdt effekten af evt. strukturelle tiltag.

### Resultatudvikling

NKT Cables realiserede i 2. kvartal en omsætning på 731 mDKK. I forhold til 2. kvartal året før er der tale om et omsætningsfald på 7%. Korrigeres for metalprisudviklingen udgør omsætningsfaldet 5%. I forhold til omsætningsfaldet på 10% i 1. kvartal, er der således tale om en forbedret situation.

Omsætningstilbagegangen på 56 mDKK kan henføres til optiske telekabler (-16 mDKK / -57%), metalprisudvikling (-15 mDKK) samt ophørte aktiviteter inden for søkabler, gummikabler, kabeloparbejdning og metalhandel (-45 mDKK). De øvrige aktiviteter realiserede samlet set en omsætningsfremgang på 20 mDKK.

Den kraftigt reducerede afsætning af optiske telekabler er en fortsættelse af tendensen i 1. kvartal og skyldes opbremsningen i investeringsniveauet i telekommunikationsindustrien. Indenfor vores hovedproduktområder oplevede vi en moderat mængdefremgang på såvel lavspænding som mellem- og højspændingsområderne. Ligeledes konstaterede vi fremgang inden for kobbertelefonkabler og kørerilletråd til jernbaneelektrificering. Indenfor OPGW (Optical Ground Wire)-segmentet realiserede vi ikke den forventede stigning.

Bruttodækningsgraden i 2. kvartal udgjorde 41%, hvilket er uændret i forhold til samme periode året før. De kontante kapacitetsomkostninger er i 2. kvartal realiseret 3% lavere end i samme periode sidste år.

Driftsresultatet for 2. kvartal udgør 7 mDKK mod 102 mDKK sidste år. Resultattilbagegangen udgør 95 mDKK, hvoraf indtægtsposter af ikke tilbagevendende karakter (primært avance ved salg af aktiver sidste år) udgør 81 mDKK. Den reducerede afsætning af optiske telekabler har reduceret indtjeningen med 13 mDKK.

I årets 2. kvartal er den nettorentebærende gæld forøget med 8 mDKK, hvoraf betaling af renteudgifter udgør 14 mDKK. Denne udvikling følger forventningerne og skyldes den sæsonpåvirkede afsætning - med deraf afledt lager- og debitoropbygning.

### Forventninger

For hele året forventes en omsætning i niveauet 2,8 mia. DKK. Driftsresultatet for hele 2002 forventes at ligge på niveau med det resultat, der er realiseret ved halvåret, som var (39) mDKK. Den nettorentebærende gæld forventes - som følge af et positivt cash flow - reduceret hen over året.

Dette udtrykker en utilfredsstillende driftsudvikling, som primært kan henføres til de telerelaterede aktiviteter i Østrig samt virksomheden i Köln. Som følge heraf vurderes, hvorledes disse aktiviteters indtjening kan forbedres. Effekten af evt. strukturelle tiltag er ikke indeholdt i ovenstående forventninger.

### Aktiviteter

I juni indtrådte Dion Metzemaekers som administrerende direktør for NKT Cables Group, idet Asger Bundgaard-Jensen gik på pension. I samme forbindelse indførtes en regionbaseret ledelsesstruktur med tværgående koordinering af produktion, salg og logistik.

Prioriteterne for den nye ledelse for 3. kvartal 2002 omfatter strukturelle tiltag, der knytter sig til NKT Cables Groups virksomheder i Østrig og Köln samt gennemførelsen af de allerede iværksatte tiltag på virksomhederne i Polen og Tjekkiet. Hertil kommer fokus på optimering af logistik og realisering af det krydssalgs potentiale, der ligger i NKT Cables Group.

### Resultatudvikling

Nilfisk-Advance realiserede i 2. kvartal en omsætning på 718 mDKK mod 733 mDKK i samme periode sidste år, svarende til en tilbagegang på 2%. Korrigeres for valutakursudviklingen er der tale om en omsætning på niveau med sidste år - omfattende fremgang på det amerikanske marked og en mindre tilbagegang på de øvrige markeder. Omsætningen fordeler sig med 231 mDKK på det amerikanske marked, 428 mDKK i Europa og 59 mDKK i Asia/Pacific. Denne salgsudvikling er lidt under vores forventninger.

Driftsresultatet (EBIT) for 2. kvartal udgør 31 mDKK efter amortisering af goodwill med 14 mDKK. Det svarer til en EBITA-margin på 6,3%. For de amerikanske aktiviteter realiseredes en EBITA-margin på 4,4%, mens de europæiske og asiatiske aktiviteter realiserede en EBITA-margin på 9,6%. I forhold til et driftsresultat på (1) mDKK i samme periode sidste år udgør resultatfremgangen 32 mDKK. Baggrunden herfor er en kontinuerlig forbedring af dækningsgraden kombineret med et reduceret omkostningsniveau. Dækningsgraden er i 2. kvartal steget 1,3 procent point i forhold til 1. kvartal og 3,8 procent point i forhold til 2. kvartal sidste år. De kontante kapacitetsomkostningerne i 2. kvartal er realiseret 0,7% under 1. kvartal og 6,2% under 2. kvartal sidste år.

I årets 2. kvartal er den nettorentebærende gæld reduceret med 69 mDKK. Betaling af renteudgifter udgør 10 mDKK. Likviditetsfrembringelsen er dels sket via den væsentligt forbedrede drift samt via yderligere reduktioner i varelager og debitorer.

### Forventninger

For den resterende del af året forventes en omsætning lidt over sidste år, svarende til en helårsomsætning i intervallet 2,8 - 2,9 mia. DKK. Driftsresultatet i andet halvår forventes som udgangspunkt at følge udviklingen i 2. kvartal, dog justeret for et historisk lavere aktivitetsniveau i sommermånederne. Dette svarer til et driftsresultat i andet halvår i niveauet 40-50 mDKK. Sammenholdt med det realiserede driftsresultat for første halvår på 38 mDKK forventer vi således nu at realisere et helårsdriftsresultat i niveauet 80-90 mDKK.

### Aktiviteter

Til imødegåelse af den ugunstige markedsudvikling er der fortsat kraftig fokus på omkostningsbesparelser og effektivitetsforbedringer i alle dele af Nilfisk-Advance. Som et synligt resultat heraf er antallet af ansatte i 2. kvartal reduceret med yderligere 30, således at det samlede medarbejderantal udgør 2.128 ved udgangen af kvartalet. Ved årets udgang forventes antallet af medarbejdere at være yderligere reduceret.

I 2. kvartal er overflytningen af lagrene i Tyskland, Østrig og Holland til det europæiske centrallager afsluttet.

Med henblik på yderligere effektivisering af den europæiske organisation igangsattes i 1. kvartal en centralisering af IT og fælles administrative funktioner (shared service). I 2. kvartal er IT-driften i Sverige overgået til den centrale IT-afdeling, og i 3. kvartal forventes det samme gennemført for Holland, Norge og Frankrig. AI IT-drift forventes at være centraliseret i Europa medio 2003. Lignende aktiviteter pågår i Nordamerika for så vidt angår enhederne i

Malvern, Chicago, Plymouth og Canada. I 2. kvartal er IT-drift og administration i Chicago overflyttet til Plymouth.

Et afgørende succeskriterie for Nilfisk-Advance er evnen til kontinuerligt at introducere nye produkter med forbedret funktionalitet og reduceret pris. Derfor er produktudviklingen i Nilfisk-Advance intensiveret. I årets første 6 måneder er der således introduceret såvel helt nye som reengineerede produktserier omfattende i størrelsesordenen 15 maskiner, hvoraf ca. halvdelen er helt nye maskiner.

Den tidligere offentliggjorte flytning af en del af produktionen fra Brøndby forløber som planlagt. Overførsel af produktion til Åmål i Sverige blev tilendebragt i 1. kvartal, og outsourcing af produktion til en ekstern producent forventes fortsat afsluttet i 3. kvartal.

Med henblik på penetrering af højvækstmarkedet i Kina er der i 2. kvartal etableret et lokalt salgsselskab.

Med virkning fra 1. marts er koncerndirektionen i Nilfisk-Advance udvidet med direktør Jørgen Jensen, der har ansvar for logistikfunktionen og Kompetencecenter Støvsugere.

## NKT INTEGRATION

Selskabet NKT Integration omfatter en fusion af vækstelskabet IONAS og udviklingselskabet CISILIAS. Fusionen gennemføres med det sigte dels at styrke NKTs optiske profil i forhold til telecomsektoren dels at realisere en række synergier imellem de to selskaber, der begge arbejder på basis af PECVD teknologiplatformen. NKT Integration's forretningsaktiviteter spænder over foundry services (chip-fremstilling) samt udvikling og fremstilling af såvel passive som aktive integrerede optiske komponenter.

### Resultatudvikling

Resultatudviklingen i NKT Integration relaterer sig for årets første 6 måneder alene til de aktiviteter, der har fundet sted i IONAS. Det cash burn, der knytter sig til CISILIAS i første halvår 2002, er inkluderet i det samlede tal, som er oplyst for NKTs udviklingselskaber.

IONAS opnåede i 2. kvartal en omsætning på 7 mDKK i forhold til en omsætning i samme periode året før på 37 mDKK. Nedgangen skyldes det ekstremt lave aktivitetsniveau foranlediget af opbremsningen i anlægsinvesteringer i telesektoren. Omsætningen i samarbejdet med JDSU, som nu er under afvikling, var i 2. kvartal i år 4 mDKK imod 30 mDKK i den tilsvarende periode 2001.

IONAS' driftsresultat for 2. kvartal er negativt med 11 mDKK, hvilket er en tilbagegang på 14 mDKK i forhold til året før. Årsagen hertil er den lave omsætning.

### Forretningsudvikling

De to fusionerende selskaber, IONAS og CISILIAS, opererer nu på de fleste områder som én organisation. Navnene IONAS og CISILIAS vil fremover figurere som varemærker for NKT Integrations forskellige produktlinier, hvor IONAS-navnet dækker foundry services og passive komponenter, mens CISILIAS-navnet relateres til aktive komponenter.

PECVD-udstyr til fremstilling af aktive bølgeledere er under installation i NKT Integration's renrum i Birkerød, og fremstillingsprocesserne fra CISILIAS er under opgradering fra en 4" til 6" wafer platform. Umiddelbart vil dette medføre en forsinkelse på nogle måneder for udviklingen af CISILIAS-produktlinien, men denne forventes dog efterfølgende indhentet via udnyttelsen af de proces- og produktionserfaringer, som er opbygget hos IONAS.

De første IONAS power-splitter komponenter er introduceret og prototyper er leveret til kunder. Hermed har NKT Integration iværksat en udbygning af sit forretningsgrundlag til - ud over foundry services - også at udbyde egenudviklede, passive komponenter.

Med fusionen af de to selskaber bliver der opbygget en bredere designkapacitet i NKT Integration. Dette vil muliggøre en acceleration af udvikling af egne komponenter.

For at styrke sin markedsposition er aktiviteter i Nordamerika under etablering. Det drejer sig om salgsaktiviteter samt design- og pakning af komponenter. Der er igangsat en proces med henblik på at ansætte et mindre antal erfarne medarbejdere.

### Forventninger

Alle indikationer peger i retning af, at trafikken i tele/datanettet også vil ekspandere i årene fremover og dermed skabe behov for produkter, der kan reducere prisen pr. bit-enhed væsentligt.

Konsolideringen i den optiske del af telesektoren pågår imidlertid fortsat, og en del aktører forlader markedet, mens andre gennemfører omfattende tilpasninger af deres forretninger. Med udsigterne til, at der indenfor de kommende år vil blive skabt et marked med færre udbydere og en tendens til, at man i stigende omfang benytter outsourcing-modellen, forventer NKT Integration at kunne positionere sig som en af det "nye" markeds toneangivende udbydere. Der er imidlertid stor usikkerhed om, hvornår efterspørgslen efter optiske komponenter igen vil stige. Det forudses derfor, at NKT Integration i 2002 vil være underskudsgivende.

## CRYSTAL FIBRE

Såvel den teknologiske som markedsmæssige udvikling i Crystal Fibre forløber fortsat positivt.

Salgsaktiviteterne i Crystal Fibre retter sig i dag dels imod udviklingsprojekter hos kommercielle kunder, dels imod offentlige forskningsmiljøer. Der er i disse sammenhænge hovedsagelig tale om projekter, som vedrører non-telecom applikationer.

Crystal Fibres udviklingsaktiviteter indenfor nye fibertyper til fremtidens transmissionsnetværk udvikler sig ligeledes positivt - og i overensstemmelse med planerne.

Crystal Fibre har i 1. halvår i alt indleveret 7 nye patentansøgninger.

## KOHERAS

Omfattende salgsaktiviteter har påvist yderligere markedsmuligheder for Koheras' fiberlaser-produkter; eksempelvis til måling af vindturbulens og til forskellige securityformål, herunder personovervågning.

En af virksomhedens nøglekunder har i 2. kvartal gennemført idriftsætning af et security-system, hvori indgår Koheras fiberlasere. Der er for såvel kunden som Koheras tale om en referenceinstallation med interessante perspektiver.

Koheras har introduceret et nyt produkt med en række indbyggede styrings- og reguleringsfaciliteter. Produktet, der har vundet betydelig opmærksomhed, gør det lettere for kunderne at implementere Koheras' laserteknologi i deres produkter.

## LIOS TECHNOLOGY

Salget af LIOS Technology's sensorsystemer til brandovervågning har i en periode været hæmmet af kvalitetsproblemer, som kan henføres til leverandøren af systemets laserenhed. LIOS Technology har måttet anvende betydelige ressourcer på at udskifte laserenheden i allerede leverede systemer.

For resten af året forventer Lios Technology en væsentlig forbedring af sin leveringsevne og dermed en positiv salgsudvikling indenfor brandovervågningssystemer.

Et studie af potentielle nye markeder og pilotprojekter indenfor forskellige områder har skabt en forventning om, at der vil kunne indgås strategiske aftaler med nye samarbejdspartnere.

For at kunne imødekomme en forventet øget efterspørgsel, er der gennemført en udvidelse af virksomhedens produktionskapacitet.

LIOS Technology forventer et positivt resultat for 2002.

Den 1. oktober tiltræder Dr. Stefan M. Daiser som administrerende direktør for selskabet.

## NKT RESEARCH & INNOVATION

Som et led i NKTs nye prioritering af forretningsaktiviteter bliver NKT Research & Innovation overført som et selskab under NKT Photonics gruppen, idet de igangværende life-science aktiviteter knyttes til life-science selskaberne SMB og Cantion, hvor det er sigtet at bringe disse ind i nye ejerkonstellationer.

NKT Research & Innovation vil således fremover udelukkende understøtte den forretningsmæssige udvikling af aktiviteterne i NKT Photonics gruppen. Baggrunden herfor er, at NKTs nuværende teknologikompetencer, netværk og track record er betydeligt mere omfattende på det optiske område end på life-scienceområdet - og med behovet for at reducere NKTs samlede omkostningsniveau, har det været et logisk valg at satse på det vækst- og udviklingspotentiale, der knytter sig til koncernens optiske aktiviteter.

I forbindelse med omlægningen af aktiviteterne i NKT Research & Innovation udnævnes direktør Ove Poulsen pr. 1. september til administrerende direktør for selskabet. Direktør Ole Kring overtager stillingen som administrerende direktør for udviklingsselskabet SMB.

NKT Academy er nu rammen om 16 PhD-studieforløb, der forventes færdige i årene 2004-05. Som et led i NKTs omkostningsreducerende tiltag, vil tilgangen af nye PhD-studieforløb blive reduceret.

"Adsphere" er en division under NKT Research & Innovation, der fungerer som en kommerciel forretningsenhed. Divisionen har ikke relationer til NKT Photonics gruppen. Aktiviteten er derfor omtalt på side 10.



### PRIORPARKEN

Som et led i NKT Holdings strategi om at reducere sin pengebinding i Priorparkens ejendomme, er der sat skærpet fokus på aktivt at arbejde på salg af Priorparkens enkelte ejendomme. Det har resulteret i salg af en ejendom på 21.000 etagemeter i januar for 110 mDKK og salg af en ejendom på 2.100 etagemeter i juni for 9 mDKK. Avancen herfra er opgjort til 60 mDKK henholdsvis 5 mDKK, som er indregnet i henholdsvis 1. og 2. kvartal.

I 2. kvartal er endvidere solgt en ejendom på 10.900 etagemeter for 55 mDKK til overtagelse den 1. september. Avancen forventes at blive i størrelsesordenen 30 mDKK, som vil blive indregnet i 3. kvartal.

Den resterende ejendomsportefølje består af 15 matrikler med et samlet grundareal på 297.000 m<sup>2</sup> og et samlet etageareal på 139.000 m<sup>2</sup>. Den bogførte værdi heraf udgør 240 mDKK.

### NKT FLEXIBLES (ejerandel 51%)

#### Resultatudvikling

NKT Flexibles nåede i 2. kvartal en omsætning på 54 mDKK svarende til niveauet i 1. kvartal, men væsentligt under den i 2. kvartal sidste år realiserede omsætning på 92 mDKK. Som følge af favorabelt produktmix er det lykkedes at fastholde en bruttodækningsgrad over 60% i såvel 1. som 2. kvartal. Dette skal ses i forhold til en bruttodækningsgrad på 50% i samme periode sidste år. De konstante kapacitetsomkostninger er faldet marginalt fra 41 mDKK i 2. kvartal sidste år til 40 mDKK i år.

Driftsresultatet for 2. kvartal er negativt med 12 mDKK, hvilket er 8 mDKK under samme periode sidste år. Tilbagegangen har direkte sammenhæng med det lavere omsætningsniveau.

I 2. kvartal er den nettorentebærende gæld reduceret med 17 mDKK efter betaling af renteudgifter med 3 mDKK.

#### Forventninger

Ordrebeholdningen udgjorde ved udgangen af 2. kvartal 99 mDKK (heraf 1/6 til levering i 2003). Ordrebeholdningen er lavere end forventet og for helåret forventes realiseret en omsætning under sidste års niveau.

For hele året forventes et driftsresultat på niveau med sidste år. Dette er meget utilfredsstillende. Som følge heraf vurderes det, hvorledes indtjeningen kan forbedres. Resultatet af disse vurderinger kan give anledning til en værdiregulering af selskabets anlægsaktiver.

#### Aktiviteter

NKT Flexibles har realiseret et antal ordrer på forskellige varianter af de risers og flowlines, som virksomheden fremstiller. Blandt disse er leverancer til nye markeder så som Kina, Australien og ikke mindst den Mexicanske Golf. Der er tale om leverancer, som forventes at få stor referencemæssig betydning. For resten af året vil der især blive fokuseret på at vinde og udføre ordrer, som inkluderer lange flowlines med henblik på at sikre en bedre udnyttelse af

fabriksanlægget i Kalundborg. Det er endnu ikke lykkedes at få ordrer på et projekt, der har et omfang, som kan udnytte fabrikkens samlede kapacitet.

Til det statslige brasilianske olieselskab, Petrobras, har NKT Flexibles udviklet rør til 1000 meters vanddybde. Disse er planlagt installeret i løbet af september måned på deres endelige destination.

FLEXTREME™ udviklingsprojektet, der sigter imod udvikling af design og materialer til et fremtidigt dybtvandsrør, som kan anvendes på op til 3000 meters vanddybde, forløber efter planerne.

NKT Flexibles har åbnet et kontor i Houston, USA.

### SMB

SMB og NKT Research har med meget positive resultater afsluttet udviklingen af en proces, hvormed man kan coate en overflade på en glasplade (en slide) med en organisk tyndfilm, som lever op til de høje krav, der stilles til den overflade, hvorpå mikroskopiske biomolekyler anbringes med henblik på efterfølgende analyse. Det færdige slideprodukt, som SMB markedsfører under navnet SpotOn™, er blevet testet og sammenlignet med eksisterende produkter på anerkendte bioteknologiske laboratorier i ind- og udland. Resultaterne viser, at SMB's slide kan konkurrere med de bedste slides på markedet.

SMB's slides, der foreløbig findes i to varianter - til henholdsvis DNA analyser og proteinanalyser - henvender sig fortrinsvis til diagnostiske formål og til anvendelse indenfor den farmaceutiske industri.

Virksomhedens primære kompetence ligger indenfor sammenhængende udviklings- og produktionsplatforme omfattende overfladebehandling, state-of-the-art microteknologi indenfor silicium og plastbearbejdning samt en patentanmeldt pakketeknologi.

Den 1. september overtager direktør Ole Kring fra NKT Research & Innovation stillingen som administrerende direktør for SMB, idet den nuværende direktør, Stefan Bartling, fratræder.

### PICOSEP

PicoSep udvikler en alternativ teknologi til den eksisterende "2D-Gel elektroforese" teknologi, som er den mest anvendte teknologi til proteinseparation og -analyser. PicoSep-teknologien, der baserer sig på en isoelektrisk fraktionering af proteiner, forudses at kunne spille en meget betydelig rolle for forskningen i proteiner, fordi den er både mindre omkostnings- og tidskrævende end de i dag eksisterende teknologier.

Forskningsarbejdet i PicoSep har gjort lovende fremskridt. Der er indleveret patentsøgninger på den isoelektriske fraktioneringsteknologi, og det forventes at selskabet vil opnå "Proof-of-Concept" sidst på året.

## CANTION

Cantion udvikler biochips til Point of Care diagnostik. Det vil sige, at analyser foretages der hvor patienten er, og mens patienten venter. Cantions chip vil således give adgang til, at der kan stilles diagnoser hurtigere - og med større sikkerhed - end man kan i dag. Dette giver mulighed for bedre og mere effektiv sygdomsbehandling.

Cantion, der baserer sit virke på en såkaldt cantilever-teknologi, blev etableret i oktober 2001. Det igangsatte udviklingsarbejde er forløbet positivt, idet den tilstræbte følsomhed er demonstreret. De indledende målinger på biologiske systemer har været tilsvarende positive.

Der er indleveret 7 patentansøgninger.

Cantion forventer at have de første prototyper af den nye biochip klar ultimo indeværende år.

Virksomhedens hidtil konstituerede direktør, Carsten Faltum, udnævnes pr. 1. september til administrerende direktør.

## NST

For NSTs vedkommende har der været tale om en tilfredsstillende udvikling af virksomhedens produktionsprocesser. Hermed ligger båndkvaliteten fortsat på et højt niveau.

Virksomhedens aktiviteter er fortsat hovedsagelig koncentreret om prototypeapplikationer, der vurderes at have et langt udviklingsforløb, før egentlige kommercielle leverancer kan komme på tale.

Da omfanget af prototypeprojekter globalt set ligger på et lavt niveau, er der ikke udsigter til, at NST indenfor de nærmeste år vil blive i stand til at realisere en væsentlig vækst i omsætningen. På den baggrund gennemføres en reduktion af selskabets omkostninger.

## WATECH

Den miljøteknologi for bæredygtig nyttiggørelse af PVC-affald, som Watech har udviklet, bliver løbende afprøvet til oparbejdning af andre affaldstyper (elektronikskrot, røggasaffaldsprodukter, trykimprægneret træ og bilskrot). Resultaterne fra sådanne afprøvninger peger på, at Watech's procesteknologi kan bruges bredt til løsning af samfundets affaldsstrømme.

Watech har bidraget i diverse medier for at gøre bl.a. det politiske system opmærksom på de lovende perspektiver, som ligger i denne miljømæssigt bæredygtige teknologi med henblik på at lovgivningen kan skærpe genbrugskrav og følgelig skabe mulighed for at nyttiggøre dette og andre nyudviklede koncepter i en samfundsmæssig sammenhæng. NKT undersøger fortsat alle muligheder for at finde nye ejere til Watech, der ønsker at videreføre virksomheden i kommercielt regi.

## ADSPHERE -en division under NKT Research & Innovation

Adsphere har udviklet en særlig overfladebehandlingsteknologi, hvormed man kan styre dannelsen af nye overflader oven på en eksisterende og samtidig bevare grundmaterialets karakteristika. Divisionen leverer i dag overfladebehandlede siliconeknapper til rattet i Mercedes E- og C klassen samt en række specialmodeller. For at styrke sin tilstedeværelse i automobilektoren har Adsphere dels gennemført en "ramp-up" af sin produktion dels givet tilbud til en anden førende bilproducent i Europa på behandling af andre kontaktsystemer. Det skønnes, at der her ligger et potentiale for en betydelig forøgelse af den nuværende omsætning. Adsphere aktiviteten forventer at bidrage med et positivt resultat i 2002.

## REGNSKABSPRAKSIS

Med virkning fra 1.1.2002 er NKTs regnskabspraksis tilpasset den nye årsregnskabslov samt de seneste offentliggjorte danske regnskabsvejledninger. I denne forbindelse er det endvidere besluttet at foretage hensættelser til løbende garantiforpligtelser samt foretage visse mindre reklassificeringer i regnskabet.

Der er sket tilpasninger af sammenligningstal i overensstemmelse med IAS-standarder.

Ændringernes effekt pr. 30.6.2002 i forhold til tidligere anvendt regnskabspraksis er følgende:

	Egenkapital	EBIT
	1.1.2002	30.6.2002
<i>Beløb i mDKK</i>		
Goodwill	90	4
(Restruktureringsomkostninger i købende selskab udgår)		
Udviklingsomkostninger (Aktiveres fra 1.1.2002)	--	14
Tilbageførte opskrivninger af ejendomme	(76)	8
Hensættelse til løbende garantier	(41)	
Afsat udbytte 31.12.2001 tilbageføres (Udbytte afsættes ikke i balancen fremover)	100	
	(107)	26

Driftsresultatet for 1. og 2. kvartal 2001 er positivt påvirket med 6 mDKK.

Beløb i mDKK	2002	2001	2002	2001	2001
	2. kv.	2. kv.	1.-2. kv.	1.-2. kv.	1.-4. kv.
	Urevideret	Urevideret	Urevideret	Urevideret	
<b>Resultatopgørelse</b>					
Nettoomsætning	1.530	1.682	2.881	3.220	6.426
Driftsresultat før af- og nedskrivninger (EBITDA)	86	169	152	205	315
Af- og nedskrivning af materielle anlægsaktiver	(81)	(74)	(160)	(150)	(315)
Driftsresultat før af- og nedskrivninger af immaterielle anlægsaktiver (EBITA)	5	95	(8)	56	(1)
Af- og nedskrivning af immaterielle anlægsaktiver	(21)	(21)	(42)	(39)	(82)
Driftsresultat (EBIT)	(16)	74	(50)	16	(83)
Finansielle poster, netto	(10)	8	(12)	59	38
Ordinært resultat før skat	(26)	82	(62)	75	(45)
Ordinært resultat efter skat	(33)	73	(74)	63	(65)
Ekstraordinært resultat før og efter skat	0	0	0	0	0
Koncernresultat efter skat	(33)	73	(74)	63	(65)
NKTs andel af koncernens resultat efter skat	(23)	76	(54)	74	(33)
<b>Balance og medarbejdere</b>					
Aktiekapital	500	500	500	500	500
Egenkapital	3.557	3.897	3.557	3.897	3.765
Balancesum	5.992	6.907	5.992	6.907	6.446
Rentebærende poster, netto aktiv <sup>1)</sup>	(30)	(221)	(30)	(221)	71
Investeret kapital (Capital employed) <sup>2)</sup>	3.777	4.360	3.777	4.360	3.916
Antal medarbejdere gennemsnit	5.499	5.741	5.499	5.741	5.690
<b>Pengestrømme</b>					
Pengestrømme fra driftsaktivitet	60	107	(10)	81	446
Investeringer i materielle anlægsaktiver, netto	(48)	17	32	(40)	(123)
<b>Nøgletal</b>					
Egenkapitalandel	59%	56%	59%	56%	58%
Antal aktier à 20 DKK (1.000 stk.)	25.000	25.000	25.000	25.000	25.000
Resultat efter skat, DKK pr. aktie (EPS)	(0,9)	3,0	(2,2)	3,0	(1,3)
Udbetalt udbytte, DKK pr. aktie	4	104	4	104	104
Indre værdi, DKK pr. aktie	142	156	142	156	151
Børskurs, DKK pr. aktie	85	119	85	119	105

Vedrørende ændringer i anvendt regnskabspraksis henvises til side 10

<sup>1)</sup> Rentebærende likvider og tilgodehavender med fradrag af rentebærende gæld

<sup>2)</sup> Rentebærende poster med tillæg af egenkapital og minoritetsinteresser

## BALANCE OG UDVIKLING I EGENKAPITALEN

Beløb i mDKK	2002	2001	2001
	30.6	30.6	31.12
	Urevideret	Urevideret	
<b>Balance</b>			
Aktiver			
Immaterielle anlægsaktiver	778	879	821
Materielle anlægsaktiver	1.914	2.136	2.056
Finansielle anlægsaktiver	43	46	45
Anlægsaktiver i alt	2.735	3.061	2.922
Varebeholdninger	1.172	1.453	1.199
Tilgodehavender	1.302	1.480	1.292
Værdipapirer	94	113	113
Likvide beholdninger	689	800	920
Omsætningsaktiver i alt	3.257	3.846	3.524
Aktiver i alt	5.992	6.907	6.446
Passiver			
Egenkapital	3.557	3.897	3.765
Minoritetsinteresser	189	243	222
Hensatte forpligtelser	366	474	415
Langfristet gæld	376	600	510
Kortfristet gæld til kreditinstitutter	460	533	450
Kortfristet gæld i øvrigt	1.044	1.160	1.084
Passiver i alt	5.992	6.907	6.446
<b>Udvikling i egenkapitalen</b>			
Egenkapital pr. 1. januar	3.872	4.149	4.149
Tilpasning anvendt regnskabspraksis	(107)	2.587	2.587
Reguleret primoegenkapital	3.765	6.736	6.736
NKTs andel af koncernens resultat	(54)	74	(33)
Kursomregning af resultat og egenkapital i udenlandske virksomheder m.v.	(59)	67	48
Egne aktier / afregnede aktieoptioner	5	(174)	(180)
Betalt udbytte	(100)	(2.806)	(2.806)
Egenkapital ultimo	3.557	3.897	3.765

## PENGESTRØMME OG RENTEBÆRENDE POSTER

Beløb i mDKK	2002	2001	2002	2001	2001
	2. kv.	2. kv.	1.-2. kv.	1.-2. kv.	1.-4. kv.
	Urevideret	Urevideret	Urevideret	Urevideret	
Driftsresultat før afskrivninger (EBITDA)	86	169	152	205	315
Finansielle poster, netto	(10)	8	(12)	59	38
Ændring i arbejdskapital og fortjeneste ved salg af anlægsaktiver tilbageført m.v.	(16)	(70)	(150)	(183)	93
Pengestrømme fra driftsaktivitet	60	107	(10)	81	446
Investeringer i materielle anlægsaktiver, netto	(48)	17	32	(40)	(123)
Øvrige investeringer m.v.	(14)	(18)	(60)	(37)	(47)
Driftsaktivitet og investeringer i alt	(2)	106	(38)	4	276
Betalt udbytte	(100)	(2.806)	(100)	(2.806)	(2.806)
Køb egne aktier / aktieoptioner excl. udbytte m.v.	0	250	(25)	(118)	(123)
Ændring i rentebærende poster, netto	(102)	(2.450)	(163)	(2.920)	(2.653)
Primo rentebærende poster, netto	7	2.277	71	2.758	2.758
Valutaomregning vedr. nettorentebærende aktiver	65	(48)	62	(59)	(34)
Ultimo rentebærende poster, netto	(30)	(221)	(30)	(221)	71

Beløb i mDKK	2002	2001	2002	2001	2001
	2. kv.	2. kv.	1.-2. kv.	1.-2. kv.	1.-4. kv.
	Urevideret	Urevideret	Urevideret	Urevideret	
<b>Nettoomsætning</b>					
NKT Cables Group	731	787	1.324	1.480	3.039
Nilfisk-Advance	718	733	1.399	1.476	2.883
Priorparken	19	26	37	51	99
NOVATOR	1	15	4	25	58
NKT Flexibles	54	92	107	141	266
IONAS	7	37	11	62	89
Udviklingselskaber	18	11	27	22	61
Koncernintern omsætning m.v.	(18)	(19)	(28)	(37)	(69)
	1.530	1.682	2.881	3.220	6.426
<b>Driftsresultat før afskrivninger (EBITDA)</b>					
NKT Cables Group	50	145	46	155	252
Nilfisk-Advance	60	28	98	73	132
Priorparken	13	13	79	25	47
NOVATOR	(6)	0	(10)	0	1
NKT Flexibles	(3)	6	(1)	(4)	(17)
IONAS <sup>1)</sup>	(3)	7	(7)	9	35
Udviklingselskaber <sup>2)</sup>	(28)	(22)	(54)	(27)	(70)
Moderselskab og eliminerings m.v.	3	(8)	1	(26)	(65)
	86	169	152	205	315
<b>Driftsresultat (EBIT)</b>					
NKT Cables Group	7	102	(39)	71	75
Nilfisk-Advance	31	(1)	38	14	11
Priorparken	7	6	68	13	22
NOVATOR	(7)	0	(11)	0	0
NKT Flexibles	(12)	(4)	(20)	(23)	(55)
IONAS <sup>1)</sup>	(11)	3	(22)	0	14
Udviklingselskaber <sup>2)</sup>	(33)	(24)	(64)	(30)	(84)
Moderselskab og eliminerings m.v.	2	(8)	0	(29)	(66)
	(16)	74	(50)	16	(83)
<sup>1)</sup> Incl. koncernintern avance på 30 mDKK ved afståelse af knowhow i 3. kv. 2001 <sup>2)</sup> Incl. koncernintern avance på 10 mDKK ved afståelse af knowhow i 1. kv. 2001					
<b>Capital employed</b>					
NKT Cables Group			1.432	1.697	1.430
Nilfisk-Advance			1.491	1.802	1.580
Priorparken			246	288	271
NOVATOR			(2)	1	5
NKT Flexibles			466	495	481
IONAS			130	134	137
Udviklingselskaber			97	39	92
Moderselskab og eliminerings m.v.			(83)	(96)	(80)
			3.777	4.360	3.916

Kvartalsrapport 2/2002 er den 27. august offentliggjort på dansk og engelsk via Københavns Fondsbørs.

Det er den originale danske tekst, der er gældende, såfremt misforståelser måtte opstå via den engelske oversættelse.

Rapporten er til rådighed på [www.nkt.dk](http://www.nkt.dk) og den distribueres elektronisk til alle, der har tilmeldt sig denne service via NKTs hjemmeside eller andre udbydere af tilsvarende services.

En trykt udgave af rapporten sendes pr. post til de af NKT Holdings aktionærer, der har anmodet om at få regnskaber tilsendt.

Henvendelser om den elektroniske eller trykte udgave af rapporten bedes rettet til NKT Holdings kommunikationsafdeling på telefon 43 48 32 92.

### Fondsbørsmeddelelser I.I - 30.6 2002

#### Januar

- 2 NKT Holding udsteder tegningsretter
- 2 Børskalender
- 7 Tegningsretter og aktieoptioner
- 11 Nilfisk-Advance bliver 100% ejer af sit italienske selskab, CFM S.p.A.
- 21 NKT sælger ejendom

#### Februar

- 28 Nilfisk-Advance's direktion

#### Marts

- 5 NKTs årsregnskab 2001
- 11 Indkaldelse til NKTs generalforsamling
- 26 Medarbejderrepræsentation i NKTs bestyrelse

#### April

- 3 Beslutninger truffet på generalforsamlingen
- 24 IONAS og JDS Uniphase indstiller deres Joint Venture samarbejde
- 30 Aktiviteterne i NOVATOR overtages af svenske Semcon

#### Maj

- 21 Kvartalsrapport 1/2002

#### Juni

- 7 Fusion af datterselskaber styrker NKTs optiske profil
- 10 Ny administrerende direktør for NKT Cables Group
- 25 NKT sælger ejendom

### Børskalender

#### 2002

- 27. august Kvartalsrapport 2/2002
- 19. november Kvartalsrapport 3/2002

#### 2003

- 4. marts Årsregnskab 2002
- 3. april Generalforsamling
- 20. maj Kvartalsrapport 1/2003
- 26. august Kvartalsrapport 2/2003
- 18. november Kvartalsrapport 3/2003



NKT Holding A/S  
NKT Allé 1  
2605 Brøndby  
Telefon 43 48 20 00  
Telefax 43 96 18 20  
email [nkt.holding@nkt.dk](mailto:nkt.holding@nkt.dk)  
[www.nkt.dk](http://www.nkt.dk)  
CVR nr: 62 72 52 14