



KVARTALSRAPPORT 3/2002

Meddelelse nr. 20, 19. november 2002 til

Københavns Fondsbørs, Nikolaj Plads 6, 1007 København K og
aktionærer i NKT Holding A/S

Indhold

Hovedpunkter - 3. kvartal 2002	2
Elementerne i NKTs prioriterede vision	3
- Resultatforventninger 2002 og 2003	
Beretning pr. 30. september 2002	
- Koncernen	4
- Beslutninger truffet på bestyrelsesmødet den 19. november 2002	5
- NKT Cables Group	6
- Nilfisk-Advance	7
- NKT Photonics Group	8
- Andre selskaber	10
Regnskabspraksis	11
Hovedtal for koncernen	12
Balance og udvikling i egenkapitalen	13
Pengestrømme og rentebærende poster	14
Segmentoplysninger	15

Hovedtal for kvartalet og perioden 1.1. - 30.9.2002

Beløb i mDKK	3. kvartal 2002	3. kvartal 2001	1-3. kvartal 2002	1-3. kvartal 2001
Omsætning	1.520	1.621	4.401	4.841
Driftsresultat før afskrivninger (EBITDA)	95	53	247	258
Driftsresultat før af- og nedskrivninger af immaterielle anlægsaktiver (EBITA)	18	(28)	10	28
Driftsresultat (EBIT)	(4)	(48)	(54)	(32)
Koncernens resultat efter skat	(10)	(57)	(84)	6
NKT's andel af koncernens resultat efter skat	0	(47)	(55)	27
Egenkapital	3.550	3.791	3.550	3.791
Nettorentebærende poster, aktiv / (gæld)	109	(162)	109	(162)

Kommentarer til 3. kvartal 2002

Koncernens resultat efter skat og minoritetsinteresser blev 0 mDKK.

NKT Cables Group realiserede et driftsresultat på (7) mDKK. Dette utilfredsstillende resultat relaterer sig fortsat primært til de negative afvigelser fra telekabelaktiviteterne i Østrig og virksomheden i Køln, Tyskland.

Nilfisk-Advance har fortsat sin positive udvikling. Driftsresultatet udgjorde 26 mDKK imod (7) mDKK i samme kvartal sidste år.

Ejendomssalg påvirker driftsresultatet i Priorparken med i alt 35 mDKK.

NKT Flexibles realiserede en ordreindgang på 91 mDKK.

NKT Integration etablerede forretningsenheder i Nordamerika, hvor der fokuseres på salg, design og pakning af komponenter. Markedsituationen er fortsat præget af et lavt aktivitetsniveau.

NKTs øvrige selskaber har haft fokus rettet imod tilpasninger til NKTs prioriterede strategi.

NKT koncernens nettorentebærende aktiv udgør ultimo 3. kvartal 109 mDKK på baggrund af et positivt cash flow på 139 mDKK i kvartalet.

Forslag om en række strukturelle tiltag er behandlet og godkendt på bestyrelsesmødet den 19. november. Disse tiltag vil medføre væsentlige nedskrivninger og restruktureringshensættelser m.v. i niveauet 600 mDKK. På den baggrund forventes resultatet for 2002 - efter skat og minoriteter - at komme til at ligge i niveauet (700) mDKK (se yderligere herom på side 3).

Spørgsmål bedes rettet til

Administrerende direktør Tom Knutzen, telefon 43 48 20 00.

Analytiker- og pressemøde afholdes

tirsdag den 19. november 2002, kl. 15.00.

Sted: FUHU's Konferencecenter, Auditorium 2, Fiolstræde 44, 1171 København K.

Mundtlige indlæg og præsentationsbilleder bliver transmitteret, således at det er muligt at følge præsentationen online via www.nkt.dk - fra kl. 15.00.

Speak og præsentationsbilleder vil også efterfølgende være til rådighed på www.nkt.dk.

I NKT Holdings kvartalsrapport 2/2002 orienterede vi om prioriteringen af NKTS koncernvision, som skal ses på baggrund af de usikkerheder, der knytter sig til den fremtidige konjunkturudvikling.

I fortsættelse af vores valg om fremadrettet at koncentrere vores teknologiske forretningsudvikling indenfor selskaberne i NKT Photonics Group samt vores fokus på at bringe de to store selskaber, NKT Cables og Nilfisk-Advance, ind i en positiv forretningsmæssig udvikling, har vi truffet en række beslutninger, som sigter imod:

- at realisere et overskud i 2003, der kan berettige en positiv udvikling i NKTS aktiekurs
- at bevare NKTS finansielle styrke via et positivt cash flow
- at fastholde koncernens dividendepolitik på 4 DKK/aktie - svarende til 100 mDKK pr. år

De overordnede målsætninger for NKTS primære forretninger er således:

- NKT Cables skal udvikles til en rentabel forretning og virksomhedens positive cash flow skal fastholdes.
- Den nuværende fremdrift i Nilfisk-Advance skal fastholdes og udbygges via ekspansive tiltag.
- Aktivitetsniveauet i selskaberne under NKT Photonics Group skal fastholdes og selskaberne videreudvikles imod langsigtet vækst og værdiskabelse.

De konkrete tiltag, der knytter sig til vores prioriterede vision omfatter følgende:

- Restrukturering i NKT Cables og reduktion af virksomhedens produktportefølje.
- Frasalg af aktiverne i Nordic Superconductor Technologies, NST, og afvikling af fabrikken i Birkerød.
- Afvikling af NKTS fremadrettede økonomiske engagement i selskaberne PicoSep og Watech - sigtende imod et teknologisalg.
- Reduktion af omkostningerne i NKT Holding og NKT Research & Innovation.
- Etablering af nye ejerkonstellationer i selskaberne SMB og Cantion.
- Nedskrivning af aktiver i NKT Cables og NKT Flexibles (Impairment Tests).

Under koncernomtalen på side 4 - 5 og selskabsomtalerne side 6 - 11 findes supplerende oplysninger om ovennævnte tiltag.

Resultatudvikling

2002

Vi forventer et koncernresultat efter skat og minoriteter - ekskl. effekten af strukturelle tiltag - i niveauet (100) mDKK. Dette ligger således indenfor rammen af de tidligere offentliggjorte forventninger.

Strukturelle tiltag:

- Effekt af planlagte restruktureringer og reduktion af produktporteføljen i NKT Cables Group ca. (100) mDKK.
- Afviklingen/salg/udfasning af NST, PicoSep og Watech beløber sig til ca. (25) mDKK.
- Effekt af planlagte nedskrivninger udgør ca. (575) mDKK efter minoriteter - se omtalen vedrørende nedskrivninger på side 4.
- Effekt af skatteaktivt udgør ca. 100 mDKK - se omtalen vedrørende skat på side 5.

Samlet set bliver der i 2002 således tale om et regnskabsmæssigt resultat efter skat og minoriteter i niveauet (700) mDKK. I kraft af et positivt cash flow i 2002 efter udbetaling af dividende forventes koncernens nettorentebærende aktiv ultimo 2002 at udgøre over 100 mDKK.

2003

Med effekten af de markante ændringer i 2002, forventer vi for 2003 et positivt resultat efter skat og minoriteter samt et positivt cash flow, der overstiger NKTS ordinære dividendeudbetaling på 100 mDKK. Forventningen er baseret på et uændret aktivitetsniveau på de markeder, hvor NKTS selskaber er aktører.

En nærmere præcisering af forventningerne til regnskabet for 2003 vil fremgå af årsregnskabet 2002, der offentliggøres den 4. marts 2003.

Kvartalets resultat

I 3. kvartal blev koncernens omsætning 1.520 mDKK. I forhold til 3. kvartal sidste år er der tale om en tilbagegang på 6%. Dette har direkte sammenhæng med konjunkturudviklingen på vores hovedmarkeder samt et fortsat lavt aktivitetsniveau i NKT Flexibles og NKT Integration. En del af tilbagegangen kan tilskrives valuta- og metalprisudviklingen samt de i 2001 afviklede og solgte aktiviteter.

Driftsresultatet (EBIT) blev (4) mDKK, hvilket skal sammenlignes med (48) mDKK i samme periode sidste år. Dette er en fremgang på 44 mDKK, som især vedrører forbedret driftsindtjening på 33 mDKK i Nilfisk-Advance og ejendomsavancer i Priorparken med 35 mDKK. Udviklingselskaberne har som planlagt forøget udgifterne med 9 mDKK. Koncernens øvrige selskaber havde i 3. kvartal et samlet driftsresultat på (12) mDKK.

Nilfisk-Advance har i 3. kvartal fortsat bekræftet sit indtjeningspotentiale, idet der er realiseret et driftsresultat på 26 mDKK efter amortisering af goodwill med 15 mDKK. Det svarer til en EBITA-margin på 6,2%. I forhold til driftsresultatet på (7) mDKK i samme periode sidste år, udgør resultatfremgangen 33 mDKK.

NKT koncernens driftsresultat i kvartalet - excl. goodwill amortiseringer på 22 mDKK (EBITA) - udgør 18 mDKK.

Likviditeten fra drift og nettoinvesteringer har i 3. kvartal været positiv med 146 mDKK. NKT koncernens nettorentebærende poster er pr. 30.9.2002 positive med 109 mDKK.

De finansielle poster for 3. kvartal udgør (2) mDKK mod (7) mDKK i samme periode året før. Fremgangen afspejler en styrket likviditetsudvikling.

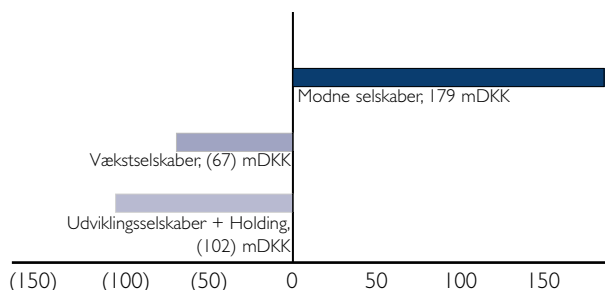
Resultatet efter skat og minoritetsinteresser for 3. kvartal blev 0 mDKK imod et tilsvarende resultat året før på (48) mDKK.

9 måneders resultatet

NKT koncernens selskaber omsatte 4.401 mDKK. Det er 440 mDKK lavere end i den tilsvarende periode året før. Omsætningsnedgangen fordeler sig på alle koncernens selskaber.

Driftsresultatet blev (54) mDKK imod (32) mDKK året før. Nilfisk-Advance tegner sig for en markant fremgang sammen med Priorparken, der har haft betydelige avancer ved ejendomssalg, mens NKT Cables Group og NKT Integration i forhold til samme periode sidste år har haft tilbagegang. Ligeledes tegner koncernens udviklingselskaber sig som planlagt for et større driftsunderskud i 2002 end i 2001.

Driftsresultatet - ekskl. goodwill amortisering på 64 mDKK - udgør 10 mDKK (EBITA). Fordelingen på selskabskategorierne ser således ud:



Omkostningsreduktioner og restrukturering

I alle NKT koncernens selskaber har der været fokus på omkostningsreducerende tiltag. Det har bl.a. medført opsigelse af et større antal medarbejdere, og pr. 30.9.2002 udgjorde antallet af ansatte i NKT koncernen 5.294 - ekskl. NST's medarbejdere, som alle er opsagt i forbindelse med salget af selskabets aktiver. Der er tale om en nedgang på 377 medarbejdere eller 6,6% i forhold til ultimo 3. kvartal 2001.

Endvidere planlægges det - med baggrund i de problemstillinger, som relaterer sig til en række af NKT Cables Groups forretningsenheder - at hensætte i niveauet 100 mDKK i 4. kvartal til restruktureringsaktiviteter m.v. i NKT Cables Group.

Nedskrivninger

Vi har fundet det nødvendigt at foretage nedskrivning af en større del af de anlægsaktiver, der relaterer sig til NKT Cables Groups fabrikker samt til NKT Flexibles rørfabrik i Kalundborg. De samlede nedskrivninger efter minoriteter, der planlægges gennemført ultimo 2002, beløber sig for NKT Cables' vedkommende til omkring 500 mDKK og for NKT Flexibles vedkommende til omkring 75 mDKK svarende til NKT's 51% ejerandel.

De ovenfor nævnte nedskrivninger på anlægsaktiver i NKT Cables Group og NKT Flexibles gennemføres med henvisning til Årsregnskabsloven, som i visse tilfælde kræver, at der gennemføres de såkaldte nedskrivnings tests (*Impairment Tests*). Disse skal foretages med udgangspunkt i de lavest pengegenererende enheder (som oftest datterselskaber eller datter/datterselskaber), hvor det skønnes, at indtjeningen ikke lever op til almindelige afkastkrav.

Såfremt dette ikke måtte være tilfældet, skal der foretages nedskrivning, således at værdien af aktiverne repræsenterer en fair værdi i forhold til de fremtidige forventninger til indtjeningen.

Hermed sigter NKT imod at være i overensstemmelse med de generelle tendenser om værdibaseret regnskabsaflæggelse, idet nutidsværdien af det forventede fremtidige cash flow vurderes - efter nedskrivningerne - at være på niveau med eller højere end capital employed.

Skat

Med den forventede positive indtjening i de kommende år vil sandsynligheden for udnyttelse af indeværende og tidligere års skattemæssige underskud m.v. blive forøget. Det forventes således, at der indregnes et skatteaktiv på ca. 100 mDKK med effekt for resultatopgørelse og balance i årsregnskabet 2002.

Reduceret selskabsportefølje

Pr. 31.10.2002 - altså efter udgangen af 3. kvartal - er aktiviteterne i Nordic Superconductor Technologies, NST, der fremstiller superledende bånd, blevet solgt. Salget omfatter de aktiver (maskiner, lagre, patenter, knowhow etc.), der ligger i NST. Køberen er American Superconductor Corporation (AMSC), som er førende aktør indenfor udvikling af superlederteknologien og markedets største producent af superledende bånd. NSTs produktion i Birkerød vil ikke skulle videreføres i det nye regi.

Salget af NSTs aktiver medfører ekstraordinære afskrivnings- og afviklingsomkostninger til opsagte medarbejdere i størrelsesordenen 25 mDKK. Likviditetspåvirkningen vil være ca. 5 mDKK. Når vi modregner værdien - ca. 10 mDKK - af de aktier i AMSC, som NKT modtager som betaling for NSTs aktiver, medfører transaktionen en netto ekstraordinær omkostning i størrelsesordenen 15 mDKK.

Der er truffet beslutning om, at NKT ikke fortsætter udviklingen af selskaberne PicoSep og Watech. Der arbejdes fortsat på at bringe selskaberne ind i et nyt ejerforhold - eller som alternativ hertil at realisere et teknologisalg.

NKT koncernen pr. 19. november 2002

NKT Holding		
Modne selskaber	NKT Cables	Niifisk-Advance
		Priorparken
Vækstselskaber		NKT Integration
		NKT Flexibles
Udviklings-selskaber		Crystal Fibre
		Koheras
		LIOS Technology
		NKT Research & Innovation
		PicoSep
		Watech
		NKT Photonics Group
		Andre selskaber

Forventninger

Forventningerne til koncernresultatet for 2002 og 2003 er beskrevet på side 3.

Beslutninger truffet på bestyrelsesmødet den 19. november 2002

Under den givne bemyndigelse og vedtægternes § 3B har bestyrelsen besluttet at tildele op til 160.000 styk tegningsoptioner i januar 2003 til medarbejdere og ledelse i NKT Holding A/S og NKT Research & Innovation A/S. Udgangspunktet for fastsættelsen af tegningskursen er uændret i forhold til sidste år, d.v.s. gennemsnitskursen for december måned. Når tegningsoptionerne er udstedt, vil vi offentliggøre de præcise betingelser med hensyn til

antal styk, tegningskurs, tegningstidspunkt, værdi m.v. På det nuværende kursniveau udgør værdien af uddelingen - ved anvendelse af Black-Scholes formel - i niveauet 2,5 mDKK.

Visse aktiebesiddelser

Der er ikke sket ændringer i de aktiebesiddelser, som kredsen af NKTs bestyrelse, ledelse og ledende medarbejdere besidder; og hvor vi den 7. oktober offentliggjorde, at samtlige personer omfattet af insiderreglerne besidder 482.149 styk.

NKT Holdings bestyrelse besidder	456.898 styk
Koncerndirektionen besidder	4.440 styk

Egne aktier

Beholdningen af egne aktier har ikke ændret sig. NKT Holding A/S ejer fortsat 2% egne aktier.

Fondsbørsmeddelelser 1.1. - 19.11.2002

- 2. januar NKT Holding udsteder tegningsretter
- 2. januar Børskalender
- 7. januar Tegningsretter og aktieoptioner
- 11. januar Niifisk-Advance bliver 100% ejer af sit italienske selskab, CFM S.p.A.
- 21. januar NKT sælger ejendom
- 8. februar Niifisk-Advance's direktion
- 5. marts NKTs årsregnskab 2001
- 1. marts Indkaldelse til NKTs generalforsamling
- 6. marts Medarbejderrepræsentation i NKTs bestyrelse
- 3. april Beslutninger truffet på generalforsamlingen
- 24. april IONAS og JDS Uniphase indstiller deres Joint Venture samarbejde
- 30. april Aktiviteterne i NOVATOR overtages af svenske Semcon
- 21. maj Kvartalsrapport 1/2002
- 7. juni Fusion af datterselskaber styrker NKTs optiske profil
- 10. juni Ny administrerende direktør for NKT Cables Group
- 25. juni NKT sælger ejendom
- 27. august Kvartalsrapport 2/2002
- 7. oktober Indberetning af visse aktiebesiddelser
- 1. november NKT frasælger sine superledende bånd
- 19. november Kvartalsrapport 3/2002

Børskalender 2003

- 4. marts Årsregnskab 2002
- 3. april Generalforsamling
- 20. maj Kvartalsrapport 1/2003
- 26. august Kvartalsrapport 2/2003
- 18. november Kvartalsrapport 3/2003

Udviklingen i NKT Cables Group er fortsat meget utilfredsstillende på grund af den negative driftsudvikling, der for langt størstepartens vedkommende kan henføres til de telerelaterede aktiviteter i Østrig og til virksomheden i Köln. Det er imidlertid vores vurdering, at NKT Cables Group bevarer sin position på et marked med svag efterspørgsel.

Resultatudvikling

NKT Cables realiserede i 3. kvartal en omsætning på 771 mDKK. I forhold til 3. kvartal året før er der tale om et omsætningsfald på 5%. Korrigeres for metalprisudviklingen udgør omsætningsfaldet 4%, hvilket er på niveau med omsætningsfaldet i 2. kvartal.

Omsætningstilbagegangen på 40 mDKK kan henføres til optiske telekabler (-11 mDKK / -35%), metalprisudvikling (-10 mDKK), samt ophørte aktiviteter inden for søkabler, gummikabler, kabelopbejldning og metalhandel (-59 mDKK). De øvrige aktiviteter - primært høj-, mellem- og lavspændingskabler samt installationskabler - realiserede samlet set en omsætningsfremgang på 40 mDKK svarende til godt 5%.

Den kraftigt reducerede afsætning af optiske telekabler er en fortsættelse af tendensen fra de foregående kvartaler. Inden for vores hovedproduktområder oplevede vi en mængdefremgang inden for høj- og mellemspændingsområderne, mens lavspændingsområdet var på niveau med sidste år. Førstnævnte skyldes primært salgsfremgang i Skandinavien, mens salget på de centraleuropæiske markeder var på niveau med sidste år. Den flade salgsvækst inden for lavspændingsprodukterne er sammensat af pæn fremgang på de østeuropæiske markeder, som dog er opvejet af et mindre salg på det tyske marked. Inden for OPGW (Optical Ground Wire)-segmentet rapporterede vi om et svagt salg i 2. kvartal. Vi kan nu konstatere, at der var tale om en periodeforskydning, idet der i 3. kvartal er realiseret en omsætningsfremgang.

Bruttodækningsgraden i 3. kvartal udgjorde 38,5%, hvilket er 1,9%-point bedre i forhold til samme periode sidste år. Korrigeret for ophør af metalhandel, som er et lavmarginale område, er der imidlertid tale om et fald i bruttodækningsgraden fra 40% til 39%. Dette dækker dels over ændret produktmix og dels over prispress på mellem- og lavspændingsprodukter.

De kontante kapacitetsomkostninger er realiseret 0,7% over samme periode sidste år, hvilket er lidt ringere end forventet.

Driftsresultatet før afskrivninger (EBITDA) er i 3. kvartal realiseret i niveauet 4,5% af omsætningen, hvilket er en tilbagegang i forhold til 5,3% i samme periode sidste år. Driftsresultatet (EBIT) for 3. kvartal udgør (7) mDKK mod (1) mDKK sidste år. Tilbagegangen svarer til den mistede indtjening indenfor optiske telekabler, mens kombinationen af øvrig salgsvækst, presset bruttodækningsgrad, og stigning i kapacitetsomkostninger samlet set har været indtjeningsneutral.

I 3. kvartal er den nettorentebærende gæld reduceret med 73 mDKK efter betaling af renteudgifter på 13 mDKK.

Restrukturerings tiltag

Aktiviteterne i Østrig og Köln udviser en meget utilfredsstillende driftsudvikling. Det er derfor besluttet at gennemføre en reorganisering, hvorved medarbejderantallet reduceres med ca. 75 ansatte (25%) i Østrig og ca. 70 ansatte (15%) i Köln. Det er endvidere besluttet at indskrænke produktsortimentet på udvalgte markeder inden for tilbehør samt visse lavspændingsprodukter, idet disse ikke vurderes at være rentable p.g.a. fremstilling i små seriestørrelser. Det vil blive vurderet, om salget af disse produkter skal opretholdes ved sourcing fra eksterne producenter.

Personalereduktionerne i Østrig har sammenhæng med en beslutning om at afvikle NKT Cables engagement i produktionen af datakabler i Trumau, samt at reducere fiberkabelfabrikken i Wartberg til en ren produktionsenhed uden administrativt personale.

Driftsresultatet for 2002 vil blive belastet med en engangsomkostning i niveauet 100 mDKK som følge af disse tiltag. Heraf vurderes 75 mDKK at have umiddelbar negativ likviditetseffekt fordelt over de kommende 6 måneder. Netto likviditetseffekten vurderes dog at blive mindre via efterfølgende salg af bygninger, maskiner og varelagre vedrørende de ophørte aktiviteter. Der forventes opnået en årlig driftsforbedring i niveauet 50 mDKK med virkning fra og med 2003.

Anlægsaktiver

Som nævnt på side 4 er det - i overensstemmelse med den generelle tendens imod mere værdibaseret regnskabsaflæggelse - fundet nødvendigt at foretage nedskrivninger på en større del af de anlægsaktiver, der relaterer sig til NKT Cables Groups fabrikker. Den samlede nedskrivning er foreløbigt opgjort til 565 mDKK, hvilket efter indregning af minoriteters andel vil påvirke resultatet negativt i niveauet 500 mDKK. Koncernens likviditet vil være upåvirket heraf. Den regnskabsmæssige Capital Employed vil herefter udgøre i niveauet 700 mDKK. Under hensyntagen til det forventede fremtidige årlige frie cash flow i niveauet 80-110 mDKK vurderes dette at udgøre en forsvarlig værdiansættelse.

Forventninger

For 4. kvartal forventes en omsætning i niveauet 5-10% under samme periode sidste år, hvilket vil føre til en helårsomsætning i underkanten af 2,8 mia. DKK. Driftsresultatet for hele 2002 før indregning af restrukturerings tiltag og nedskrivning af anlægsaktiver forventes at ligge i niveauet (60) mDKK, hvilket er stærkt utilfredsstillende, og understreger nødvendigheden af at gennemføre radikale tiltag til reduktion af omkostningsniveauet. Efter indregning af restrukturerings hensættelser og nedskrivninger forventes et driftsresultat for 2002 i niveauet (725) mDKK.

Den positive resultatudvikling i Nilfisk-Advance er fortsat. En bedre bruttodækning, lavere kapacitetsomkostninger og faldende varelagre kompenserer for den svage efterspørgsel.

Det er vores vurdering at Nilfisk-Advance klarer sig godt på et marked, der er presset på grund af de generelle lavkonjunkturer.

Resultatudvikling

Nilfisk-Advance realiserede i 3. kvartal en omsætning på 660 mDKK mod 681 mDKK i samme periode sidste år - svarende til en tilbagegang på 3%. Korrigeres for valutakursudviklingen er der tale om en omsætningsnedgang på mindre end 1%.

Aktiviteterne i Europa og Asien har haft en omsætningsfremgang på henholdsvis 2% og 8%. På det amerikanske marked er omsætningen gået ca. 5% tilbage målt i faste valutakurser. Omsætningen fordeler sig med 382 mDKK i Europa, 59 mDKK i Asia/Pacific og 219 mDKK på det amerikanske marked. Salgsudviklingen følger vores forventninger, og baggrunden for udviklingen på det amerikanske marked er et resultat af en mindre fokus på volumenkontrakter med lav rentabilitet.

Driftsresultatet (EBIT) for 3. kvartal udgør 26 mDKK efter amortisering af goodwill med 15 mDKK. Det svarer til en EBITA-margin på 6,2% svarende til niveauet i foregående kvartal. For de amerikanske aktiviteter realiserede Nilfisk-Advance en EBITA-margin på 4,1%, mens de europæiske og asiatiske aktiviteter realiserede en EBITA-margin på 7,0%. I forhold til et driftsresultat på (7) mDKK i samme periode sidste år udgør resultatfremgangen 33 mDKK. Baggrunden herfor er en kontinuerlig forbedring af dækningsgraden kombineret med et reduceret omkostningsniveau. Dækningsgraden i 3. kvartal er på niveau med 2. kvartal og er steget 1,2%-point i forhold til 3. kvartal sidste år. De kontante kapacitetsomkostninger i 3. kvartal er realiseret 7,8% under 2. kvartal og 12,1% under 3. kvartal sidste år.

I årets 3. kvartal er den nettorentebærende gæld reduceret med 42 mDKK. Betaling af renteudgifter udgør 5 mDKK, og der er i kvartalet endvidere anvendt 16 mDKK til erhvervelse af distributionsrettigheder til kemiprodukter i Sverige. Det frie cash flow i kvartalet er således 63 mDKK. Langt hovedparten heraf er genereret via driften, men også den fortsatte fokusering på nedbringelse af arbejdskapital har bidraget positivt.

Forventninger

For 4. kvartal forventes en omsætning på niveau med sidste år svarende til en helårsomsætning i niveauet 2,8 mia. DKK. Driftsresultatet for helåret forventes at overstige 90 mDKK.

Aktiviteter

Igennem hele perioden med markedsførelse har Nilfisk-Advance bevaret - og på flere områder øget - sine ressourcer indenfor salg og service i Europa. Dette har givet øgede markedsandele - og specielt i 3. kvartal har Nilfisk-Advance haft vækst i salget til rengøringselskaber samt salget af servicekontrakter og husholdningsstøvsugere.

Der arbejdes intensivt med redesign af eksisterende og udvikling af nye produkter. I den kommende tid vil Nilfisk-Advance således kunne markedsføre et større antal nye maskinmodeller til forskellige kundesegmenter.

I den amerikanske del af Nilfisk-Advance har et stigende antal distributører valgt at markedsføre Nilfisk-Advances produkter, og det forventes, at Nilfisk-Advance vil kunne styrke sin markedsposition i forhold til de store rengøringselskaber.

Det igangsatte projekt vedrørende centralisering af IT og fælles administrative funktioner (shared service) forløber efter planerne, idet det hollandske, norske og franske selskab nu er overgået til den centrale IT-afdeling.

Outsourcing af støvsugerproduktionen fra Brøndby til ekstern producent er tilendebragt i 3. kvartal.

De løbende kapacitetstilpasninger i Nilfisk-Advance har hen over kvartalet reduceret antallet af medarbejdere med 82 personer, således at virksomheden pr. 30.9 beskæftiger 2.046 medarbejdere.

Selskaberne i denne gruppe har deres forretningsbase forankret i både telecom og non-telecommarkedet.

I telecommarkedet, hvor vækstselskabet NKT Integration er aktør, pågår der en konsoliderings- og nedlukningsproces, og aktivitetsniveauet i markedet er fortsat ekstremt lavt. Det er vores vurdering, at den markante ændring af konkurrencesituationen blandt udbydere af optiske telecomprodukter og -services på sigt giver forbedrede muligheder for NKT Integration.

Udviklingselskaberne i gruppen er endnu ikke så langt i deres kommercielle udvikling, at de for alvor er sårbare overfor generelle konjunkturpåvirkninger.

NKT INTEGRATION

Resultatudvikling

Resultatudviklingen i NKT Integration (fusion af IONAS og CISILIAS) relaterer sig i årets første 9 måneder alene til de aktiviteter, der har fundet sted i IONAS, idet de udgifter, der knytter sig til CISILIAS er inkluderet i det samlede tal, som er oplyst for NKTs udviklingselskaber.

NKT Integration (IONAS) realiserede i 3. kvartal en omsætning på 7 mDKK mod 22 mDKK i samme periode året før. I forhold til 2. kvartal i indeværende år er omsætningsniveauet uændret, hvilket afspejler en fortsat meget ringe efterspørgsel i kraft af opbremsningen i investeringerne i telesektoren generelt. Omsætningen til JDS Uniphase udgjorde i kvartalet 4 mDKK.

Driftsresultatet for NKT Integration (IONAS) i 3. kvartal er negativt med 13 mDKK i sammenligning med et negativt resultat på 5 mDKK i samme periode året før (korrigeret for koncernintern avance på 30 mDKK i forbindelse med udskillelsen af fiberlaseraktiviteten Koheras). Tilbagegangen skyldes primært det lavere aktivitetsniveau.

Forventninger

Aktivitetsniveauet forventes på kort sigt uændret. Etableringen af den nordamerikanske organisation vil øge driftsomkostningerne, hvorfor driftsunderskuddet i 4. kvartal 2002 vil være større end i 3. kvartal.

Aktiviteter

Fusionen af selskaberne IONAS og CISILIAS er tilendebragt, idet CISILIAS' 12 medarbejdere er flyttet fra deres hidtidige domicil på DTU i Lyngby til Birkerød.

Som en konsekvens af markedssituationen og de synergier, fusionen af IONAS og CISILIAS giver, er organisationen i Birkerød i 3. kvartal blevet reduceret med knap 15%. De berørte medarbejdere vil fratænde i løbet af de kommende to kvartaler.

På virksomheden i Birkerød er der blevet etableret en ny PECVD-produktionslinie, hvorpå der skal arbejdes med fremstilling af aktive optiske chips. I første omgang er der tale om en chip, som kan forstærke optiske signaler.

Det nye PECVD-anlæg er under indkøring, idet man hos NKT Integration sideløbende hermed lægger sidste hånd på den udvikling, der følger med opgraderingen af de optiske forstærker chips fra en 4" til en 6" wafer. Den nye wafer kan rumme 6-8 chips - hver især indeholdende 4-16 optiske forstærkere. Sådanne aktive, optiske forstærkerchips vil - i form af en pakket komponent - finde anvendelse på de steder i det optiske telenet, hvor signalerne behandles og omdirigeres.

Forstærkerkomponenten vil således være et supplement til NKT Integrations signalbehandlingskomponenter. Virksomhedens fremadrettede udviklingsplaner omfatter således bl.a. en integration af forstærkerfunktionen og de øvrige signalbehandlingsfunktioner i én og samme chip.

NKT Integration har etableret sig i Nordamerika, hvor mange af de globale udbydere af telecom produkter - og dermed også aftagere af NKT Integrations produkter og services - har hjemme. I Chicago har NKT Integration etableret et rent salgskontor og i Montreal er en mindre produktionsenhed med faciliteter for design samt en pakke- og testfunktion under opbygning. Antallet af medarbejdere i de nordamerikanske selskaber forventes ved årets udgang at tælle 10 personer.

Etableringen i Nordamerika er et led i NKT Integrations strategiske planer om at udvikle sig fra kun at være udbyder af foundry services (optiske chips) til også at inkludere et program af egenudviklede og pakkede komponenter. De første komponenter - powersplittere til signalfordeling - er under introduktion på markedet.

Ved fusionen af IONAS og CISILIAS og den efterfølgende etablering i Nordamerika er ressourcerne til salgsrettede aktiviteter blevet væsentligt forøget. I 3. og 4. kvartal gennemføres en omfattende besøgsaktivitet hos eksisterende og potentielle kunder i Nordamerika, Europa og Asien.

CRYSTAL FIBRE

Udviklingen af Crystal Fibres produkter forløber i overensstemmelse med de lagte planer. Følgelig er der stigende kommerciel interesse for fibrene, hvilket udmønter sig i stigende omsætning.

Ud over et fortsat salg til universiteter og forskningsinstitutioner har der i den seneste tid været en stigning i salg af kunde-specifikke fibre. Væksten i salget er udelukkende relateret til non-telecom anvendelser - primært indenfor det industrielle område, hvor bl.a. fibrenes evne til at bære meget høje lysintensiteter udnyttes.

KOHERAS

I KOHERAS arbejdes der fortsat på at tydeliggøre anvendelsesmuligheder for virksomhedens høj-præcisionslasere. De største forventninger knytter sig p.t. til anvendelse af KOHERAS' fiberlasere i forbindelse med overvågningsudstyr til bl.a. lufthavne samt til anvendelse i udstyr, der udfører seismiske målinger.

LIOS TECHNOLOGY

Der pågår en løbende tilgang af nye ordrer på de sensorbaserede overvågningssystemer, som LIOS Technology udbyder, og virksomhedens leveringsevne er - efter problemer tidligere på året med utilstrækkelige laserleverancer - igen normal.

I 3. kvartal er mulighederne for anvendelse af LIOS' sensorsystemer til andre anvendelser end brandovervågning i tunneler konkretiseret, idet der er leveret et system til temperaturovervågning af procesanlæg samt modtaget ordrer på udstyr til overvågning af nukleare reaktorer. Også afsætning til andre anvendelser er i sigte.

Det er forventningen, at LIOS Technology får et mindre, positivt resultat i 2002.

NKT RESEARCH & INNOVATION

I konsekvens af de prioriteringer, der i dag ligger i NKTs koncernstrategi, er R & D virksomheden, NKT Research & Innovation, blevet reorganiseret, således at de forsknings- og udviklingsaktiviteter, der gennemføres her, udelukkende understøtter selskaberne i NKT Photonics Group - altså udvikling af optiske komponenter til såvel telecom som non-telecom anvendelse. Patent- og HR-funktion arbejder fortsat bredt for NKT koncernens virksomheder.

Der er gennemført opsigelser, overførsler af medarbejdere til andre dele af NKT og generelle omkostningsreduktioner, således at driftsudgifterne i NKT Research & Innovation fremadrettet vil være reduceret med 1/3.

NKT Academy er rammen om 12 PhD-studieforløb, der relaterer sig til fotonik-området. Disse er således en del af vores fremadrettede vidensbase.

AdSphere, der er navnet på en selvstændig forretningsenhed under NKT Research & Innovation, markedsfører en særlig overfladebehandlingsteknologi, som bl.a. anvendes i forbindelse med fremstilling af tastaturdele til styretøj i Mercedesbiler.

AdSphere, der som forretningsenhed hviler i sig selv, har iværksat tiltag med henblik på udbygning af teknologiens anvendelsesmuligheder, herunder også andre muligheder i automobilbranchen.

PRIORPARKEN

Priorparken har i årets første 9 måneder afhændet et antal ejendomme. To af disse er betydelige transaktioner, hvoraf den seneste blev afsluttet i september måned. Det er baggrunden for, at Priorparkens 9-måneders regnskab udviser et positivt resultat på 105 mDKK. I 3. kvartal er realiseret et driftsresultat på 37 mDKK, hvoraf ejendomsavancer udgør 35 mDKK.

Der arbejdes fortsat aktivt på frasalg af de øvrige 15 matrikler, som NKT ejer i Priorparken. Den bogførte værdi er 240 mDKK, hvilket vurderes at ligge væsentligt under den reelle markedsværdi. Matriklerne omfatter et grundareal på 297.000 m² og et etageareal på 139.000 m².

En række af de funktioner, hvormed ejendomsselskabet har service Priorparkens lejere, outsources løbende - bl.a. i takt med naturlige fratrædelser af medarbejdere.

Med udgangen af kvartalet beskæftigede Priorparken 37 medarbejdere.

NKT FLEXIBLES (ejerandel 51%)

Resultatudvikling

NKT Flexibles realiserede i 3. kvartal en omsætning på 57 mDKK, hvilket er marginalt højere end i det foregående kvartal, men 12% under omsætningen i 3. kvartal sidste år på 65 mDKK. Bruttodækningen er imidlertid fortsat bedre end sidste år i kraft af et ændret produktmix. Den udgjorde i kvartalet således 54% mod 49% i samme periode i 2001. De kontante kapacitetsomkostninger er faldet marginalt fra 37 mDKK i 3. kvartal sidste år til 36 mDKK i år.

Driftsresultat er negativt med 12 mDKK, hvilket er 3 mDKK bedre end sidste år. Afskrivningerne i perioden udgjorde 9 mDKK.

Den nettrentebærende gæld udgør ved kvartalets udgang 332 mDKK, hvoraf joint venture partneren, Stolt Offshore, har ydet lån svarende til 90 mDKK. I kvartalet er den nettorentebærende gæld øget med 12 mDKK efter betaling af renteudgifter med 4 mDKK.

Forventninger

I kraft af en ordreindgang i kvartalet på 91 mDKK har selskabet realiseret en stigning i ordrebeholdningen over kvartalet. Den udgjorde således ved udgangen af 3. kvartal 133 mDKK mod 99 mDKK ved udgangen af 2. kvartal.

I 4. kvartal forventes en lidt højere omsætning end i 3. kvartal 2002.

For hele 2002 forventes et driftsresultat på niveau med sidste år, hvilket er meget utilfredsstillende.

I det efterfølgende er beskrevet en række tiltag, der er implementeret i kvartalet, og som sammenholdt med en påtænkt nedskrivning af selskabets anlægsaktiver skal bringe selskabet ind i en positiv resultatudvikling over de kommende år.

Aktiviteter

Virksomheden har siden etableringen i 1999 været fokuseret på vækst. På baggrund af den nuværende efterspørgselsituation, som forventes at strække sig ind i 2003, er det imidlertid besluttet at ændre de kortsigtede mål fra fokus på vækst til at sikre et neutralt operationelt cash flow baseret på et mindre, positivt driftsresultat før afskrivninger.

Denne prioritering vil imidlertid ikke beskære indsatsen omkring fortsat innovativ produktudvikling, der skal skabe fundamentet for langsigtet øget konkurrencekraft - og dermed vækst.

De teknologiske tiltag er bl.a. relateret til anvendelse af billigere polymerer uden forringelse af produktkvaliteten, implementering af mere omkostningseffektive flow-line designs, udvikling af produkter til vanddybder på over 2.000 m (Flextreme™) og integration af optiske monitoreringssystemer i produkterne.

Medio 2002 tiltrådte John Baxter som COO. Han har en mangeårig baggrund fra Stolt Offshore organisationen.

I september 2002 er NKT Flexibles blevet reorganiseret med henblik på at opnå en øget effektivitet. Ændringerne har skabt basis for reduktion af mandskab i produktionsapparatet i Kalundborg samt en forventning om besparelser i de direkte produktionsomkostninger. Ud af NKT Flexibles' 245 arbejdspladser er der således reduceret med 35, svarende til knap 15%.

En kritisk parameter for at øge udnyttelsen af produktionsapparatet er at opnå en bedre fordeling af ordreindgangen på henholdsvis risers/jumpers og flow lines, som er de rørtyper, NKT Flexibles fremstiller. På den baggrund er det tilfredsstillende at konstatere, at salgsbetræbelserne, der sker i tæt samarbejde med Stolt Offshore, i de seneste måneder har resulteret i flere nye ordrer på lange flow lines.

Anlægsaktiver

Den korrigerede målsætning for NKT Flexibles sammenholdt med den historiske, økonomiske resultatudvikling har givet anledning til at revurdere den bogførte værdi af selskabets anlægsaktiver. Ved anvendelse af en række mere forsigtige skøn omkring markedsudviklingen og selskabets fremadrettede markedsandel er det forventningen, at selskabets anlægsaktiver i forbindelse med udarbejdelsen af årsregnskabet for 2002 vil blive nedskrevet med et beløb i størrelsesordenen 75 mDKK efter minoriteter. Det skal bemærkes, at nedskrivningen ikke vil have nogen likviditetseffekt (se også omtalen vedrørende nedskrivninger på side 4).

SMB, PICOSEP OG CANTION

Vi har arbejdet målrettet på at finde løsninger, hvormed NKT kan reducere sit økonomiske engagement i de tre life-science selskaber SMB (slides til henholdsvis DNA- og proteinalyser samt micro-flowsystemer), PicoSep (alternativ teknologi til proteinseparation og -analyser) og Cantion (biochips til sygdomsdiagnostik).

Således pågår der dialog med såvel industrielle samarbejdspartnere som ventureselskaber med henblik på at identificere interessensmæssige sammenfald og mulige samarbejdskonstellationer.

NKT Research & Innovations life-science aktiviteter, der primært vedrører SoftPlasma™-teknikken, er blevet integreret i SMB, og for den nye, samlede aktivitet er der gennemført omkostningsreducerende tiltag med henblik på at minimere driftsudgifterne - og dermed øge SMBs attraktionsværdi for en kommende samarbejdspartner. Således er antallet af medarbejdere i virksomheden reduceret fra 18 til 13 personer.

For såvel SMBs som Cantions vedkommende følger den teknologiske og kommercielle udvikling de lagte planer - og ikke mindst de markeds-mæssige initiativer er intensiveret.

For PicoSeps vedkommende er der ikke opnået proof-of-concept. Det er stadig både NKTs og Syddansk Universitets opfattelse, at det grundlæggende teknologiske koncept, som virksomheden hviler på, er realiserbart, og at det på sigt rummer interessante kommercielle muligheder.

Da det har vist sig, at de kompetencer, der nu skal til for at bringe PicoSep frem mod proof-of-concept, ikke kan understøttes af NKT, er det besluttet, at NKTs økonomiske engagement i PicoSep ophører i det kommende år. Der disponeres derfor med hensættelser til afvikling af virksomhedens aktiviteter, såfremt et salg eller videreførelse i andet regi ikke kan realiseres.

WATECH

Der udvises en høj grad af interesse fra forskellige sider omkring den teknologi, som Watech har udviklet vedrørende bæredygtig nyttiggørelse af PVC-affald - en teknologi som tillige kan anvendes i forbindelse med oparbejdning af flere andre typer miljøskadelige affaldsprodukter. Det er imidlertid endnu ikke lykkedes at bringe Watech og dermed den unikke teknologi ind i sammenhænge, hvor denne kan blive nyttiggjort i et samfundsmæssigt perspektiv.

En væsentlig årsag hertil er, at der fra politisk side endnu ikke er taget initiativ til at skabe de fornødne rammebetingelser for kommercialisering af teknologien. Dette forventes tidligst at ske medio 2003.

På denne baggrund er det besluttet at tilpasse aktiviteterne i Watech til at fokusere på en hurtig færdiggørelse af de igangværende offentligt støttede udviklingsprojekter. Herefter vil fokus være rettet mod at opretholde den oparbejdede teknologi- og vidensbase med henblik på senere teknologisalg - når rammebetingelserne herfor er tilvejebragt.

Således har Watech fremadrettet karakter af et delvist hvilende selskab, og vil derfor fra 2003 ikke figurere på koncernselskabsdiagrammet.

REGNSKABSPRAKSIS

Med virkning fra 1.1.2002 er NKTs regnskabspraksis tilpasset den nye årsregnskabslov samt de seneste offentliggjorte danske regnskabsvejledninger. I denne forbindelse er det endvidere besluttet at foretage hensættelser til løbende garantiforpligtelser samt foretage visse mindre reklassificeringer i regnskabet.

Der er sket tilpasninger af sammenligningstal.

Ændringernes effekt pr. 30.9.2002 i forhold til tidligere anvendt regnskabspraksis er følgende:

	Egenkapital 1.1.2002	EBIT 30.9.2002
<i>Beløb i mDKK</i>		
Goodwill (Restruktureringsomkostninger i købende selskab udgår)	(90)	6
Udviklingsomkostninger (Aktiveres fra 1.1.2002)	-	20
Tilbageførte opskrivninger af ejendomme	(76)	13
Hensættelse til løbende garantier	(41)	
Afsat udbytte 31.12.2001 tilbageføres (Udbytte afsættes ikke i balancen fremover)	100	
	(107)	39

Driftsresultatet for 1. - 3. kvartal 2001 er positivt påvirket med 9 mDKK.

	2002 3. kv. Urevideret	2001 3. kv. Urevideret	2002 1.-3. kv. Urevideret	2001 1.-3. kv. Urevideret	2001 1.-4. kv.
Beløb i mDKK					
Resultatopgørelse					
Nettoomsætning	1.520	1.621	4.401	4.841	6.426
Driftsresultat før af- og nedskrivninger (EBITDA)	95	53	247	258	315
Af- og nedskrivning af materielle anlægsaktiver	(77)	(81)	(237)	(231)	(315)
Driftsresultat før af- og nedskrivninger					
af immaterielle anlægsaktiver (EBITA)	18	(28)	10	28	(1)
Af- og nedskrivning af immaterielle anlægsaktiver	(22)	(21)	(64)	(60)	(82)
Driftsresultat (EBIT)	(4)	(48)	(54)	(32)	(83)
Finansielle poster, netto	(2)	(7)	(14)	52	38
Ordinært resultat før skat	(6)	(55)	(68)	20	(45)
Ordinært resultat efter skat	(10)	(57)	(84)	6	(65)
Ekstraordinært resultat før og efter skat	0	0	0	0	0
Koncemresultat efter skat	(10)	(57)	(84)	6	(65)
NKTs andel af koncernens resultat efter skat	0	(47)	(55)	27	(33)
Balance og medarbejdere					
Aktiekapital	500	500	500	500	500
Egenkapital	3.550	3.791	3.550	3.791	3.765
Balancesum	5.994	6.714	5.994	6.714	6.446
Rentebærende poster, netto aktiv ¹⁾	109	(162)	109	(162)	71
Investeret kapital (Capital employed) ²⁾	3.616	4.180	3.616	4.180	3.916
Antal medarbejdere gennemsnit	5.472	5.720	5.472	5.720	5.690
Pengestrømme					
Pengestrømme fra driftsaktivitet	141	16	131	97	446
Investeringer i materielle anlægsaktiver, netto	32	(22)	64	(62)	(123)
Nøgletal					
Egenkapitalandel	59%	56%	59%	56%	58%
Antal aktier à 20 DKK (1.000 stk.)	25.000	25.000	25.000	25.000	25.000
Resultat efter skat, DKK pr. aktie (EPS)	0,0	(1,9)	(2,2)	1,1	(1,3)
Udbetalt udbytte, DKK pr. aktie	0	0	4	104	104
Indre værdi, DKK pr. aktie	142	152	142	152	151
Børskurs, DKK pr. aktie	57	103	57	103	105

Vedrørende ændringer i anvendt regnskabspraksis henvises til side 11

¹⁾ Rentebærende likvider og tilgodehavender med fradrag af rentebærende gæld

²⁾ Rentebærende poster med tillæg af egenkapital og minoritetsinteresser

BALANCE OG UDVIKLING I EGENKAPITALEN

Beløb i mDKK	2002	2001	2001
	30.9	30.9	31.12
	Urevideret	Urevideret	
Balance			
Aktiver			
Immaterielle anlægsaktiver	785	816	821
Materielle anlægsaktiver	1.844	2.046	2.056
Finansielle anlægsaktiver	42	45	45
Anlægsaktiver i alt	2.671	2.907	2.922
Varebeholdninger	1.084	1.329	1.199
Tilgodehavender	1.284	1.517	1.292
Værdipapirer	92	113	113
Likvide beholdninger	864	848	920
Omsætningsaktiver i alt	3.324	3.807	3.524
Aktiver i alt	5.995	6.714	6.446
Passiver			
Egenkapital	3.550	3.791	3.765
Minoritetsinteresser	176	226	222
Hensatte forpligtelser	369	475	415
Langfristet gæld	377	572	510
Kortfristet gæld til kreditinstitutter	471	497	450
Kortfristet gæld i øvrigt	1.052	1.153	1.084
Passiver i alt	5.995	6.714	6.446
Udvikling i egenkapitalen			
Egenkapital pr. 1. januar	3.872	4.149	4.149
Tilpasning anvendt regnskabspraksis	(107)	2.587	2.587
Reguleret primoegenkapital	3.765	6.736	6.736
NKTs andel af koncernens resultat	(55)	27	(33)
Kursomregning af resultat og egenkapital i udenlandske virksomheder m.v.	(65)	8	48
Egne aktier / afregnede aktieoptioner	5	(174)	(180)
Betalt udbytte	(100)	(2.806)	(2.806)
Egenkapital ultimo	3.550	3.791	3.765

PENGESTRØMME OG RENTEBÆRENDE POSTER

Beløb i mDKK	2002	2001	2002	2001	2001
	3. kv.	3. kv.	1.-3. kv.	1.-3. kv.	1.-4. kv.
	Urevideret	Urevideret	Urevideret	Urevideret	
Driftsresultat før afskrivninger (EBITDA)	95	53	247	258	315
Finansielle poster, netto	(2)	(7)	(14)	52	38
Ændring i arbejdskapital og tilbageført fortjeneste ved salg af anlægsaktiver m.v.	48	(30)	(102)	(213)	93
Pengestrømme fra driftsaktivitet	141	16	131	97	446
Investeringer i materielle anlægsaktiver, netto	32	(22)	64	(62)	(123)
Øvrige investeringer m.v.	(27)	(4)	(87)	(41)	(47)
Driftsaktivitet og investeringer i alt	146	(10)	108	(6)	276
Betalt udbytte	0	0	(100)	(2.806)	(2.806)
Køb egne aktier / aktieoptioner ekskl. udbytte m.v.	0	0	(25)	(118)	(123)
Ændring i rentebærende poster, netto	146	(10)	(17)	(2.930)	(2.653)
Primo rentebærende poster, netto	(30)	(221)	71	2.758	2.758
Valutaomregning vedr. nettorente- bærende aktiver	(7)	69	55	10	(34)
Ultimo rentebærende poster, netto	109	(162)	109	(162)	71

Beløb i mDKK	2002	2001	2002	2001	2001
	3. kv.	3. kv.	1.-3. kv.	1.-3. kv.	1.-4. kv.
	Urevideret	Urevideret	Urevideret	Urevideret	
Nettoomsætning					
NKT Cables Group	771	811	2.095	2.291	3.039
Nilfisk-Advance	660	681	2.059	2.157	2.883
Priorparken	18	25	54	76	99
NKT Flexibles	57	65	164	206	266
NKT Integration (IONAS)	7	22	18	85	89
Udviklingselskaber	20	19	47	41	61
Koncernintern omsætning m.v.	(13)	(2)	(36)	(15)	(11)
	1.520	1.621	4.401	4.841	6.426
Driftsresultat før afskrivninger (EBITDA)					
NKT Cables Group	35	43	80	198	252
Nilfisk-Advance	56	26	154	99	132
Priorparken	43	11	122	36	47
NKT Flexibles	(3)	(5)	(4)	(9)	(17)
NKT Integration (IONAS) ¹⁾	(6)	31	(12)	39	35
Udviklingselskaber ²⁾	(26)	(19)	(80)	(46)	(70)
Moderselskab og eliminerings m.v.	(4)	(34)	(13)	(59)	(64)
	95	53	247	258	315
Driftsresultat (EBIT)					
NKT Cables Group	(7)	(1)	(46)	69	75
Nilfisk-Advance	26	(7)	65	8	11
Priorparken	37	5	105	18	22
NKT Flexibles	(12)	(15)	(32)	(37)	(55)
NKT Integration (IONAS) ¹⁾	(13)	25	(35)	26	14
Udviklingselskaber ²⁾	(32)	(23)	(96)	(53)	(84)
Moderselskab og eliminerings m.v.	(3)	(32)	(15)	(63)	(66)
	(4)	(48)	(54)	(32)	(83)
			2002	2001	2001
			30,9	30,9	31,12
Capital employed					
NKT Cables Group			1.326	1.604	1.430
Nilfisk-Advance			1.469	1.644	1.580
Priorparken			215	286	271
NKT Flexibles			461	522	481
NKT Integration (IONAS)			126	148	137
Udviklingselskaber			93	73	92
Moderselskab og eliminerings m.v.			(74)	(97)	(75)
			3.616	4.180	3.916

¹⁾ Incl. koncernintern avance på 30 mDKK ved afståelse af knowhow i 3. kv. 2001

²⁾ Incl. koncernintern avance på 10 mDKK ved afståelse af knowhow i 1. kv. 2001



Kvartalsrapport 3/2002 er den 19. november offentliggjort på dansk og engelsk via Københavns Fondsbørs.

Det er den originale danske tekst, der er gældende, såfremt misforståelser måtte opstå via den engelske oversættelse.

Rapporten er til rådighed på www.nkt.dk og den distribueres elektronisk til alle, der har tilmeldt sig denne service via NKTs hjemmeside eller andre udbydere af tilsvarende services.

En trykt udgave af rapporten sendes pr. post til de af NKT Holdings aktionærer, der har anmodet om at få regnskaber tilsendt.

Henvendelser om den elektroniske eller trykte udgave af rapporten bedes rettet til NKT Holdings kommunikationsafdeling på telefon 43 48 32 92.